

แก้วสายสื่อสารรุ่งรัง หน้า ร.ร.ปัญญาทรัพย์

นายประเทืองวิทย์ ดีใจ ผอ.เขตดินแดง กทม.กล่าวกรณีประชาชนร้องเรียนสายสื่อสาร หน้า ร.ร.ปัญญาทรัพย์ เขตดินแดง ไม่เป็นระเบียบ ว่าสำนักงานเขตดินแดงได้ตรวจสอบพบว่าสายสื่อสารบนเสาไฟฟ้าหน้าโรงเรียนดังกล่าวอยู่ใน ความควบคุมดูแลของการไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) เขตบางเขน จึงได้ประสาน กฟน. และ กสทช. แจ้งบริษัทผู้รับผิดชอบติดตั้งสายสื่อสารดำเนินการแก้ไขปัญหา โดย กฟน.เขตบางเขน และ บริษัทติดตั้งสายสื่อสารได้จัดระเบียบและจัดเก็บสายสื่อสารที่ไม่ได้ใช้งานแล้วออกจากเสาไฟฟ้า เพื่อสร้างความปลอดภัยแก่เด็ก นักเรียน ผู้ปกครอง และประชาชนที่ใช้เส้นทางสัญจรเรียบร้อยแล้ว.

เอ็นทีมั่นใจปี'70กำไร1,000ล้าน

- ตั้งเป้าลดพนักงานเหลือ7พันคน
- ไม่เกรงทลुकค้ามือถือ-พี่น้องสงหา

พ.อ.สรรพชัยย์ หุวะนันท์ กรรมการผู้จัดการใหญ่ เอ็นที เปิดเผยว่า ประมาณการปี 2567 คาดว่าจะมีรายได้อยู่ที่ 87,983 ล้านบาท มีรายจ่ายอยู่ที่ 89,882 ล้านบาท คาดการณ์ว่าจะขาดทุนราวเกือบ 2,000 ล้านบาท โดยต้นทุนของบริษัทมาจากพนักงานที่มีเยอะที่ผ่านมามีโปรแกรมเออร์ลี่ รีไทร์อยู่ตลอด ปัจจุบันพนักงาน 12,600 คน เอادتซ์ออร์ส 5,000 คน สิ้นปีนี้พนักงานน่าจะเหลือ 11,000 คน ปี 2570 น่าจะถึงเป้าหมาย 7,000 คน พร้อมมีกำไรสุทธิเกิน 1,000 ล้านบาท

พ.อ.สรรพชัยย์กล่าวว่า เอ็นทีกำลังร่างแผนงานโอนย้ายลูกค้ำมือถือที่ใช้บริการ My ของเอ็นที 1.7 ล้านราย หลังจากที่คุณคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) เตรียมเปิดประมูลคลื่นความถี่สำหรับกิจการโทรคมนาคม และขอให้เอ็นทีทำแผนส่งคืนคลื่นความถี่ที่ใช้อยู่คือ 850 MHz 2100 MHz

และ 2300 MHz ซึ่งจะหมดอายุในเดือนกันยายน 2568 โดนเอ็นทีต้องทำแผนคลื่นความถี่ให้ชัดเจนว่าจะดำเนินธุรกิจอย่างไร และต้องส่งกลับ กสทช. เพื่อประมูลคลื่นดังกล่าวก่อนสิ้นสุดสัญญาสัมปทาน แต่ในการโอนย้ายลูกค้ำนั้นจะคิดแค่ลูกค้ำ My ไม่ได้เพราะใน 3 ย่านความถี่ดังกล่าวมีลูกค้ำของทรู ดีแทค และเอไอเอสด้วย ดังนั้น ในแผนต้องรอบคอบอย่างมากเพื่อไม่ให้กระทบหากคลื่นหมดอายุ เดือนสิงหาคมนี้ ต้องส่งแผนล่วงหน้า 1 ปีก่อนสัมปทานสิ้นสุด หากไม่ทันคงต้องส่งหนังสือไปยัง กสทช.ขอต่ออายุออกไป 6 เดือน เมื่อไม่มีคลื่นความถี่ดังกล่าวและเหลือเพียงคลื่น 700 MHz จำนวน 5 MHz ที่ได้จากการประมูลเท่านั้น เอ็นทีจะต้องพัฒนาการบริการเป็นรูปแบบโอโอทีมากขึ้น ขณะนี้ได้ขยายโครงข่าย (Roll out) ไปแล้วกว่า 50% และสิ้นปีนี้จะมืโครงข่ายในย่าน 700 MHz จำนวน 9,800 สถานีฐาน เป้า

หมายลูกค้ำ 6 ล้านราย

พ.อ.สรรพชัยย์กล่าวว่า สำหรับแผนในการพัฒนาพื้นที่อสังหาริมทรัพย์ นอกจากแผนการพัฒนาพื้นที่ให้เช่าแล้ว บริษัทยังมีแผนพัฒนาที่ดิน 2 แห่ง จาก 5-6 แห่ง ในกรุงเทพฯและปริมณฑล สู้ดาด้า เซ็นเตอร์เพื่อให้บริการคลาวด์ ขณะนี้มีบริษัทต่างชาติสนใจ 4-5 บริษัท เนื่องจากดาด้า เซ็นเตอร์ 2 แห่งของเอ็นที ทั้งที่ บางรักและนนทบุรี ใกล้เต็มแล้ว จะใช้ได้อีกเพียง 2 ปี ขณะที่การสร้างดาด้า เซ็นเตอร์แห่งใหม่ต้องใช้เวลาประมาณ 1 ปี 8 เดือน ดังนั้นจึงต้องเร่งหาข้อสรุป

พ.อ.สรรพชัยย์กล่าวว่า ด้านธุรกิจอินเทอร์เน็ตบรอดแบนด์ ขาดทุนตลอด 2,500 ล้านบาท โดยเฉพาะพื้นที่กรุงเทพฯและปริมณฑล แม้ให้บริการ 2,400 กิโลเมตรต่อ มีพนักงานกว่า 2,000-3,000 คน แต่แข่งขันด้านการตลาดกับเอกชนไม่ได้ ดังนั้น จึงมีแนวคิดหาพันธมิตร อาจนำร่องหาพันธมิตรทำบรอดแบนด์ในกรุงเทพฯและปริมณฑลก่อน เพราะสัดส่วนลูกค้ำและรายได้น้อยกว่าตลาดอื่นๆ ส่วนหนึ่งเพราะเอกชนแข่งขันด้านราคาอย่างมาก