

mudlek@thairath.co.th

คาบจุกคาบดอก

หมัดเหล็ก

ข้อเท็จจริงดาวเทียมไทยคม

โครงการ ประมูลดาวเทียมแห่งชาติ ที่อยู่ภายใต้การดำเนินการของ กสทช. ซึ่งมีมูลค่ามหาศาลทั้งด้านเศรษฐกิจและความมั่นคง ถูกตั้งคำถามถึงความไม่ชอบมาพากล ในหลายประเด็นด้วยกัน

อย่างล่าสุดได้มีความพยายามที่จะยื่นหนังสือถึงหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ขอให้มีการตรวจสอบความโปร่งใส รวมถึงการยื่นหนังสือถึง พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา และกระทรวงดีอีเอสด้วย

อ้างว่าการประมูลไม่ชอบธรรมมีการเสนอเข้าประมูลบริษัทเดียว เป็นบริษัทร่วมทุนกับต่างชาติ เป็นบริษัทจากจีน ซึ่งต้องตั้งข้อสังเกตว่า หน่วยงานรัฐที่รับผิดชอบและดำเนินการในเรื่องนี้ทำไมไม่ออกมาชี้แจงรายละเอียดของโครงการให้ประชาชนเข้าใจก่อนที่จะเกิดความสับสนและกระทบกับโครงการดาวเทียมเอง

มีบทความของ ดร.ศุภณัฐ อภิญาณ หรือ ดร.นิว นักวิจัยจากสถาบัน MAST Centre คณะวิศวกรรมชีวการแพทย์ ของมหาวิทยาลัยในสหรัฐฯ โพสต์ผ่านโซเชียลมีเดีย อ้างว่ามีหลักฐานสำคัญที่เรากำลังจะสูญเสียสมบัติชาติในอวกาศหรือไม่ โดยระบุว่า ดาวเทียมไทยคม 7 นอกจากจะเป็นดาวเทียมนอกสัมปทาน

ภายใต้ใบอนุญาตที่อาจไม่ชอบด้วยกฎหมาย อาจเป็นการนำดาวเทียมสัญชาติอื่น มาใช้ในวงโคจร ซึ่งเป็นสิทธิของประเทศไทย

เพราะรายงานของ สหภาพโทรคมนาคมระหว่างประเทศ ปี 2016 และ ข้อมูลหมายเลขประจำตัวของวัตถุอวกาศ ระบุชัดเจนว่า ดาวเทียมไทยคม 7 หรือ Asiasat 6 เป็นของประเทศจีน ดังนั้น ไทยคม 7 เป็นดาวเทียมสัญชาติจีนมี สำนักงานใหญ่อยู่ที่ฮ่องกง ได้

เข้ามาใช้วงโคจรของประเทศไทย และถูกนำไปใช้ในกิจการดาวเทียมของต่างชาติ

การกระทำดังกล่าวเป็นการกระทำที่ขัดกับรัฐธรรมนูญ เราสูญเสียสิทธิในอวกาศไปแล้วหรือไม่ ซึ่งมีการตั้งข้อสังเกตเอาไว้ด้วยว่าทั้งหมดนี้เกิดจากความไม่ชอบมาพากลจาก การเมืองหรือไม่ โดยเฉพาะการผูกขาดสัมปทาน และยังแสดงความเห็นไปถึงเรื่องของ อำนาจอธิปไตย ของประเทศอีกด้วย

นอกจากนี้ยังมีคำแนะนำให้ยกเลิกการประมูล และนำกิจการดาวเทียมกลับมาเป็นสมบัติของประชาชน ซึ่งจะได้ประโยชน์เรื่องสิทธิในอวกาศ การรักษาสัมบัติชาติ และรายได้ก็จะตกเป็นของคนไทยและประเทศไทย

เป็นการกั้นความเป็นเจ้าของอธิปไตยให้กับประชาชน สุดท้ายแล้วเรื่องนี้จะจบลงอย่างไร ก็ไม่พ้นความรับผิดชอบของ พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา รวมทั้ง กสทช. และหน่วยงานที่เกี่ยวข้องด้วย

ในสถานการณ์บ้านเมืองปัจจุบัน ความอ่อนไหวทางการเมืองมีความเสี่ยงสูงมาก และมักจะมีการหยิบยกเรื่องของการทุจริตคอร์รัปชัน การสูญเสียสมบัติของแผ่นดินมาเป็นองค์ประกอบในการขับไล่รัฐบาลและผู้นำทุกครั้ง

ข้อเท็จจริงเป็นอย่างไร จะรักษาผลประโยชน์ของประเทศเอาไว้ได้อย่างไร กับข้อครหาที่เกิดขึ้นในเวลานี้ จะชี้แจงให้โปร่งใสได้อย่างไร

รัฐบาลจะต้องมีคำตอบที่ชัดเจนและจริงใจ.

หมัดเหล็ก

สอศ.งดสอบครูผู้ช่วยปี'64

- เหตุโควิดหนัก-ทำคนเสียสิทธิ์
- ปิดจัดออนไลน์-คุมทุจริตยาก

นายสุเทพ แก่งสันเทียะ เลขาธิการคณะกรรมการการอาชีวศึกษา (สอศ.) เปิดเผยว่า ตามที่สำนักงานคณะกรรมการการอาชีวศึกษา (สอศ.) เตรียมเปิดรับสมัครคัดเลือกบุคคลเพื่อบรรจุและแต่งตั้งเข้ารับราชการเป็นข้าราชการครูและบุคลากรทางการศึกษา ตำแหน่งครูผู้ช่วยทั่วไป สังกัด สอศ.ประจำปี 2564 ช่วงเดือนสิงหาคม ใน 56 วิชาเอก 483 อัตรานั้น ต้องเลื่อนออกไปก่อนจนกว่าสถานการณ์แพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่ 2019 หรือโควิด-19 จะคลี่คลาย คาดว่าคงไม่สามารถเปิดสอบได้ภายในปี 2564 อย่างแน่นอน

“สาเหตุที่ตัดสินใจไม่สอบในปีนี้เป็นเพราะไม่อยากจะประกาศรับสมัครแล้ว มาประกาศเลื่อนในภายหลังเหมือนที่ผ่านมา อีกทั้งหากประกาศรับสมัครไปแล้วมาเลื่อนภายหลัง อาจทำให้ผู้ที่มีคุณสมบัติบางรายต้องเสียสิทธิ์” นายสุเทพกล่าว

นายสุเทพกล่าวต่อว่า อย่างไรก็ตาม สถานศึกษา สังกัด สอศ.มีปัญหาด้านแคลนครูอย่างต่อเนื่อง แต่เมื่อไม่สามารถจัดสอบได้ ก็ต้องแก้ปัญหา โดยพยายามสนับสนุนงบประมาณ เพื่อช่วยให้สถานศึกษานำไปพัฒนาการจัดการเรียนการสอน โดยเฉพาะค่าอินเทอร์เน็ต สำหรับจัดการเรียนการสอน ซึ่งมีงบจาก สอศ.ส่วนหนึ่ง อีกส่วนมาจากสำนักงานคณะกรรมการ



สุเทพ แก่งสันเทียะ

กิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ที่ให้ความช่วยเหลือนักเรียน

“คิดว่าการจัดสอบในปีนี้น่าคงไม่สามารถทำได้แน่นอน ต้องรอจนสถานการณ์แพร่ระบาดของเชื้อโควิด-19 จะคลี่คลาย ส่วนการจัดสอบออนไลน์นั้น ไม่สามารถทำได้

เพราะครูผู้ช่วยสังกัด สอศ.จัดสอบโดยส่วนกลาง ไม่ได้กระจายอำนาจไปให้คณะกรรมการการศึกษาธิการจังหวัด (กศจ.) เช่นเดียวกับครูผู้ช่วยสังกัดสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาระดับพื้นฐาน (สพฐ.) การจัดสอบต้องมีการรวมตัวของคนจำนวนมาก ต้องมีมาตรการป้องกันไม่ให้เกิดการทุจริต ดังนั้น เป็นเรื่องยากหากจัดสอบผ่านระบบออนไลน์” นายสุเทพกล่าว

ลมหายใจการตลาด

👉 ออกมาเคลื่อนไหวอย่างต่อเนื่อง
ล่าสุด **แบรנדอรัยดี** เครือบริษัท
เซ็นทรัล เรสตอรองส์ กรุ๊ป จำกัด
จัดกิจกรรมชวนลูกค้าร่วมส่งกำลังใจ
ให้ด่านหน้า พร้อมจัดกิจกรรม
ชวนแฟนเพจมาคอมเมนต์เชิง
สร้างสรรค์ ในรูปแบบให้กำลังใจ
ทีมแพทย์ ทีมพยาบาล โดยหลังจบ
กิจกรรม ทางแบรนด์จะตอบแทนด้วย
gift voucher มูลค่า 100 บาทให้กับ
คนที่เข้าร่วมสนุก และนำทีมจัดส่ง
อาหารให้กับโรงพยาบาล

👉 **อสมท** เผยกำไรหกเดือนแรก
รวม 79 ล้านบาท เป็นกำไรครั้งแรก
ในรอบ 5 ปี หลังภาพรวมรายได้จาก
ทุกธุรกิจมีทิศทางดีขึ้น รวมถึงการ
บริหารค่าใช้จ่ายที่มีประสิทธิภาพ
ทำให้มีกำไรอย่างต่อเนื่อง และคาดว่าจะ
มีรายได้เพิ่มเติมจากกระทรวง
การท่องเที่ยวและกีฬา โดยการ
กีฬาแห่งประเทศไทย (กกท.) ได้รับ
อนุญาตจาก กสทช.ให้ดำเนินโครงการ
ทดลองส่งสัญญาณโทรทัศน์ภาค
พื้นดินในระบบดิจิทัล เพื่อส่งเสริม
ยุทธศาสตร์ประเทศด้านการท่องเที่ยว
และกีฬา

👉 ขอแสดงความยินดีกับ **แม็ค
ยีนส์** ที่ได้คว้ารางวัล Consumer
Choice ในหมวดแบรนด์แฟชั่น
เครื่องแต่งกายจากงาน Shopee
Brand Conference 2021 ซึ่ง
ประกาศผลอย่างเป็นทางการไปเมื่อ
วันที่ 5 สิงหาคมที่ผ่านมา โดยการ
มอบรางวัลในงาน Shopee Brand
Conference นั้นจัดขึ้นเป็นประจำ
ทุกปี เพื่อยกย่องความเป็นเลิศใน
การดำเนินธุรกิจของแบรนด์ในแขนง
ต่าง ๆ จนเป็นที่ยอมรับจากนักช้อปปิ้ง
บนแพลตฟอร์มช้อปปิ้ง



กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ครอบงำ INTUCH เอื้อประโยชน์ทั้งกลุ่มทุนสภาพคล่อง 2

กัลฟ์ เอ็นเนอร์จีฯ ครอบงำ INTUCH เอื้อประโยชน์ทั้งกลุ่มทุนสภาพคล่อง

ตลาดเงิน ตลาดทุน เมื่อ “กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์” เริ่มมีบทบาทใน “อินทัช โฮลดิ้งส์” หลังเข้ามาถือหุ้นใหญ่แล้วกว่า 42% พบราคาหุ้นทั้งกลุ่มคึก ด้าน GULF เดินหน้าขยายธุรกิจ ส่วน INTUCH ยังเป็นหุ้นเด่นด้านการปันผล ขณะ ADVANC ระยะเวลาได้ประโยชน์จาก SYNERGY และระยะใกล้กองทุนอินฟายอาจช่วย GULF ดันหุ้นขึ้นได้เร็วขึ้น

แม้ไม่ใช่ครั้งแรกของการเปลี่ยนมือผู้ถือหุ้นใหญ่ แต่ก็ยังเป็นอีกก้าวที่สำคัญของ บริษัท อินทัช โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) (INTUCH) เพราะหลังจากการตั้งโต๊ะรับซื้อหุ้น INTUCH ล้นสุดลงเมื่อ 4 ส.ค.ที่ผ่านมา บมจ.กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ (GULF) รายงานว่าได้ใช้เงินลงทุนประมาณ 4.86 หมื่นล้านบาท กวาดหุ้นเข้ามาเพิ่ม 747.87 ล้านหุ้นเศษ หรือ 23.32% ทำให้ GULF ขึ้นมาเป็นหุ้นใหญ่ INTUCH สัดส่วน 42.25% เป็นที่เรียบร้อยแล้ว

ที่ผ่านมา GULF ถือเป็นผู้ถือหุ้นชั้นนำในธุรกิจพลังงานไฟฟ้าของประเทศ ดังนั้นการเพิ่มบทบาทของตัวเองด้วยการลงทุนในธุรกิจสื่อสารจึงเป็นเรื่องที่หลายฝ่ายจับตา โดยล่าสุด GULF เพิ่งประกาศผลการดำเนินงานไตรมาส 2 ปี 2564 โดยมีกำไรจากการดำเนินงาน (Core Profit) จำนวน 1.40 พันล้านบาท เพิ่มขึ้น 412 ล้านบาท หรือคิดเป็น 42% จากไตรมาสเดียวกันในปีก่อน

สาเหตุหลักมาจากการรับรู้ผลกำไรของโครงการโรงไฟฟ้ากัลฟ์ ศรีราชา (GSRC) หน่วยที่ 1 ขนาดกำลังการผลิตไฟฟ้าติดตั้ง 662.5 เมกะวัตต์ ที่เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ไปเมื่อสิ้นไตรมาสแรกปีนี้ ประกอบกับโครงการโรงไฟฟ้า 12 SPP ภายใต้กลุ่ม GMP และโครงการโรงไฟฟ้า 7 SPP ภายใต้กลุ่ม GJP ที่รับรู้ Core Profit เพิ่มขึ้นจากปริมาณการขายไฟฟ้าให้แก่ลูกค้าอุตสาหกรรมที่สูงขึ้นในทุกภาคอุตสาหกรรม โดยเฉพาะกลุ่มยานยนต์ กลุ่มชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์

นอกจากนี้ ยังมีปริมาณการขายไฟฟ้าให้การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทยเพิ่มขึ้น 148% เมื่อเทียบกับไตรมาส 2 ปี 2563 ส่งผลให้โรงไฟฟ้าเดินเครื่องอย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น อีกทั้ง ในไตรมาส 2 ปี 2564 ยังรับรู้ส่วนแบ่งกำไรจาก PTT NGD จำนวน 63 ล้านบาท จากการที่ GULF เข้าไปลงทุนในสัดส่วน 42% ด้วย

ส่วนแผนเดินหน้าเข้าเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ใน INTUCH นั้น ผู้บริหารรายงานที่ GULF ได้ทำการกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินในประเทศทั้งสิ้นจำนวน 4.86 หมื่นล้านบาท โดย GULF มีแผนในการออกและเสนอขายหุ้นกู้มูลค่ารวมประมาณ 2 หมื่นล้านบาท ภายในปีนี้ เพื่อนำเงินที่ได้รับไปชำระคืนเงินกู้ที่ใช้ในการซื้อหุ้น INTUCH ในบางส่วน นอกจากนี้บริษัทฯ จะรับรู้เงินปันผลจาก INTUCH รับทันทีประมาณ 1.6 พันล้านบาทในไตรมาส 3 นี้

ใครได้-ใครเสีย เมื่อ GULF ครอง INTOUCH

สถานการณ์ปัจจุบัน

- GULF จะออกหุ้นกู้ 2 หมื่นล. เพื่อนำเงินที่ได้รับไปชำระคืนเงินกู้ที่ใช้ในการซื้อ INTUCH
- GULF จะรับรู้เงินปันผลจาก INTUCH กันที่ ประมาณ 1.6 พันล. ในไตรมาส 3/64
- การถือหุ้นใหญ่ใน INTUCH เท่ากับเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ใน ADVANC และ THCOM
- บริษัทยืนยันต้องการเก็บหุ้น INTUCH ให้ได้ 50% จาก 42.25% ในปัจจุบัน
- มาร์เกตแคป GULF และกลุ่ม INTUCH ปัจจุบัน 1.24 ล้านล้านบาท สูงกว่าบมจ.ปตท. (9.85 แสนล.)



ทิศทางในอนาคต

- หาก ADVANC จัดตั้งกองทุนโครงสร้างพื้นฐาน และขายสินทรัพย์ 80% GULF จะมีโอกาสรับรู้เงินปันผลพิเศษ
- คาดว่าเงินปันผลพิเศษจะสูงถึงระดับ 7 หมื่นล. พอๆ กับมูลค่าที่กูมาซื้อหุ้น INTUCH
 - ราคาหุ้นของทั้งกลุ่มมีโอกาสปรับตัวเพิ่มขึ้น
 - ADVANC มีโอกาส SYNERGY ทางธุรกิจกับผู้ถือหุ้นใหญ่ ช่วยเพิ่มช่องทางในการเติบโต
- โอกาสในการเก็บหุ้น INTUCH ถึง 50% ทำได้ยากเพราะราคาหุ้นปรับตัวขึ้นไปมากแล้ว
- INTUCH มีโอกาสปรับนโยบายปันผลจาก 75% เป็น 100%
- การจัดตั้งกองทุนของ ADVANC อาจทำให้สินทรัพย์ลดลงอย่างมีนัยสำคัญ
- การเข้าโครงการจ่ายทำให้ ADVANC มีต้นทุนเพิ่ม และความสามารถทำกำไรลดลง

ที่มา : ผู้จัดการรายวัน 360°

ผู้จัดการรายวัน
info
Graphics

เนื่องจาก ล่าสุดทาง INTUCH ได้ประกาศจ่ายปันผล ระหว่างกาลครั้งแรกปี 2564 ในอัตราหุ้นละ 1.23 บาท หรือคิดเป็นอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลที่ประมาณ 2% โดยกำหนดขึ้นเครื่องหมายไม่ได้รับสิทธิ์ปันผล (XD) วันที่ 17 ส.ค. 2564 และจ่ายวันที่ 2 ก.ย. 2564

สิ่งที่น่าสนใจสำหรับดีลดังกล่าว คือ การได้เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ INTUCH เท่ากับ GULF จะเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ในบริษัทลูกอย่าง บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (ADVANC) ดังนั้นถ้าในอนาคต ADVANC เติบโตจัดตั้งกองทุนโครงสร้างพื้นฐานเหมือนบริษัทด้านสื่อสารอื่นๆก่อนหน้านี้ และขายสินทรัพย์ 80%

เข้ากองทุน จะทำให้ ADVANC ได้รับเงินสดเข้ามาประมาณ 3.5-4.5 แสนล้านบาท ดังนั้นหากนำเงินในส่วนนี้มาจ่ายเงินปันผลพิเศษให้ผู้ถือหุ้น จะทำให้ GULF จะได้รับเงินสดราว 6.0-7.0 หมื่นล้านบาท หมายถึงเป็นเม็ดเงินในจำนวนที่พอๆ กับการเข้าไปลงทุนซื้อหุ้นใหญ่ใน INTUCH

ขณะเดียวกันต้องยอมรับว่า นับตั้งแต่ GULF ส่งสัญญาณอยากเข้ามาเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ใน INTUCH เรื่องดังกล่าว ก็มีผลให้ราคาหุ้นของบริษัทขยับตัวหลังจากเสียบๆ มานาน และไม่เฉพาะ INTUCH บริษัทลูกอย่าง ADVANC และ บมจ.ไทยคม (THCOM) ราคาหุ้นก็คึกคักเช่นกัน จนกลายเป็นหุ้นกลุ่มยอดนิยม ราคาพุ่งทะยานอย่างต่อเนื่อง ท่ามกลางเสียงเชียร์ของเหล่ากูรู รวมถึงราคาหุ้นของผู้ประกาศตัวเข้าซื้อหุ้นอย่าง GULF

และเมื่อหลังปิดทำเทรนด์ออฟเพอร์เมื่อวันที่ 4 ส.ค.ที่ผ่านมา GULF กลายเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่อันดับหนึ่งใน INTUCH ในสัดส่วน 42.25% ของทุนจดทะเบียน และทำให้เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ใน ADVANC และ THCOM โดยปริยายเพราะ INTUCH ถือหุ้นใน

ADVANC สัดส่วน 40.45% และถือหุ้นใน THCOM สัดส่วน 41.43% ดังนั้นปัจจุบันนี้ **GULF จึงมีฐานะเป็นหุ้นตัวแม่ของ INTUCH, ADVANC และ THCOM ซึ่งทำให้หุ้น GULF กลายเป็นกลุ่มหุ้นขนาดใหญ่ และมีบทบาทในการขึ้นนำดัชนีหุ้น**

นั่นเพราะ หากพิจารณาในแง่มาร์เกตแคปของกลุ่ม จะพบว่า GULF ล่าสุดมีมูลค่า 4.42 แสนล้านบาท ขณะที่ INTUCH มีมาร์เกตแคป 2.34 แสนล้านบาท ส่วน ADVANC มาร์เกตแคป 5.51 แสนล้านบาท และ THCOM 1.29 หมื่นล้านบาท รวมทั้งกลุ่ม 1.24 ล้านล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนประมาณ 7.04% ของมูลค่าตลาดหลักทรัพย์รวม ซึ่งมีจำนวน 17.62 ล้านล้านบาท และยิ่งสูงกว่าหุ้นเบอร์หนึ่งของตลาดหุ้นอย่าง บมจ.ปตท. (PTT) ซึ่งปัจจุบันมีมาร์เกตแคป 9.85 แสนล้านบาท

แม้มีการคาดการณ์ว่า การจะเข้าไปเก็บหุ้น INTUCH ให้ถึง 50% ในช่วงเวลานี้เป็นเรื่องยาก เพราะราคาหุ้น INTUCH ที่ระดับปัจจุบัน 72.75 บาทต่อหุ้น (13 ส.ค.) จะให้ตัดใจยอมขายที่ระดับตั้งโต๊ะรับซื้อ 65.00 บาทต่อหุ้นนั้นเป็นเรื่องยาก

ล่าสุด INTUCH ก็ออกมายอมรับว่า ADVANC มีแนวคิดจะจัดตั้งกองทุนโครงสร้างพื้นฐานเช่นกัน ยิ่งทำให้มีผลต่อราคาหุ้นในปัจจุบันและในอนาคต แม้จะยังเป็นเพียงแค่การศึกษาความเป็นไปได้ก็ตาม

“นริญา พัวพงศกร” หัวหน้าฝ่ายงานนักลงทุนสัมพันธ์และกำกับดูแลการปฏิบัติงาน บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (ADVANC) แสดงความเห็นในเรื่องดังกล่าวว่า บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาการนำสินทรัพย์จากธุรกิจโทรคมนาคมขายเข้ากองทุนโครงสร้างพื้นฐาน (Infrastructure Fund)

เพราะปัจจุบันเอไอเอสมีสินทรัพย์ที่หลากหลาย ได้แก่ สายไฟเบอร์ ซึ่งเอไอเอสน่าจะมีมากที่สุด, เสาโทรคมนาคม ที่เอไอเอสเป็นเจ้าของมีมากกว่า 2.2 หมื่นเสา โดยบริษัทจะพิจารณาถึงการทำธุรกิจในระยะยาว และผลในเชิงการเงินว่าจะสามารถสร้างให้เกิด Value กับบริษัทได้อย่างไร

ขณะเดียวกัน การดำเนินงาน ADVANC จากนี้จะผ่าน 3 แขนงเชิงกลยุทธ์ และ 4 ธุรกิจหลัก โดย 3 แขนงเชิงกลยุทธ์ธุรกิจ ได้แก่ 1. Optimize Core Business ได้แก่ธุรกิจ Mobile เป็นธุรกิจที่สร้างผลกำไรให้บริษัท การที่จะรักษาสถานะผู้นำตลาดต่อไปคือ 5G สามารถคอนเนกต์ผ่านรูปแบบเทคโนโลยีใหม่, ระบบการบริหารจัดการที่กระชับ, การปรับการให้บริการลูกค้าบนรูปแบบออนไลน์ หรือดิจิทัล ให้ธุรกิจยังเติบโตอย่างแข็งแกร่งต่อเนื่อง ยังเป็นกลุ่มธุรกิจหลักของบริษัท

2. Build Growth Engine เป็นการสร้างธุรกิจในระยะกลาง หรือ ระยะ 3-5 ปีข้างหน้า ได้แก่ ธุรกิจอินเทอร์เน็ตบ้าน (FBB) หรือ เอไอเอสไฟเบอร์ที่ต่อยอดธุรกิจ Mobile ซึ่งปัจจุบัน 80% เป็นลูกค้ามือถือของเอไอเอสโดยการเข้าถึงครัวเรือนก็จะเปิดโอกาส

บริการใหม่ๆ เข้าไปได้ยิ่งเป็นยุค 5G ไม่ว่าจะเป็น Home solution, Security solution ที่จะเข้ามาเพิ่ม รวมถึงธุรกิจกลุ่มลูกค้าองค์กร (Enterprise) ที่เป็นธุรกิจเกี่ยวข้องกับ cloud, IoT, cyber security ที่จะช่วยการเติบโตในระยะกลาง โดยธุรกิจ Enterprise เป็นธุรกิจที่มีความหลากหลายมาก และมีผู้เล่นที่หลากหลาย โดยวาง position ให้เร่งการปรับตัวขององค์กรไทยให้เข้ากับยุคดิจิทัลมากขึ้น

และ 3. Invest in Future เป็นการมองหาธุรกิจใหม่ที่มีความเกี่ยวเนื่องในอนาคต สร้างฐานระยะยาว เป็น New Digital Business เช่น AIS Play การทำเกมแพลตฟอร์ม

ส่วนกรณีที่ GULF เข้ามาลงทุนใน INTUCH คาดว่าน่าจะมีโอกาสต่อยอดธุรกิจให้เอไอเอสได้ด้วย อย่างไรก็ตามในส่วนที่ GULF ทำข้อเสนอซื้อ ADVANC ยังต้องรอทราบผลสัดส่วนหุ้นที่สามารถรวบรวมได้ โดยเบื้องต้นขอให้ GULF ผู้ถือหุ้นใหม่ กับผู้ถือหุ้นเดิมของ INTUCH พุดคุยกัน รวมถึงที่หนึ่งกรรมการที่จะมีการเปลี่ยนแปลงกรรมการในส่วนของ INTUCH

สำหรับ THCOM แผนการดำเนินธุรกิจในระยะสั้น ซึ่งสัญญาสัมปทานดาวเทียมไทยคม 4 และไทยคม 6 จะสิ้นสุดลงวันที่ 10 ก.ย. 2564 ดังนั้นบริษัทเดินหน้าธุรกิจให้มีความต่อเนื่อง โดยขณะนี้อยู่ในขั้นตอนการเจรจาจากกับบริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) หรือ NT เพื่อบริหารจัดการทรัพย์สินเหล่านี้ หรือซื้อแบนด์วิดท์ต่อจาก NT เพื่อให้บริการลูกค้าของบริษัท คาดจะมีความชัดเจนในไตรมาส 3/64 หลังจากกระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (ดีอีเอส) ได้ลงนามในสัญญาให้สิทธิ NT ในการบริหารจัดการดาวเทียมไทยคม 4 และไทยคม 6 หลังสิ้นสุดสัญญาสัมปทาน

ส่วนในระยะกลาง บริษัทจะต้องย้ายลูกค้าดาวเทียมไทยคม 4 และไทยคม 6 หลังสิ้นสุดสัญญาสัมปทาน โดยเปลี่ยนรูปแบบในการให้บริการ ขณะที่ในระยะยาว บริษัทมองว่ายังมีความต้องการใช้

ดาวเทียมอย่างต่อเนื่องทั้งในประเทศและภูมิภาค ดังนั้นบริษัทจึงแสดงเจตจำนงในการเข้าประมูลการอนุญาตให้ใช้สิทธิในการเข้าใช้วงโคจรดาวเทียมในลักษณะจัดชุด (Package) ของ กสทช.ที่จะจัดขึ้นในวันที่ 28 ส.ค. 2564

ทั้งนี้ จากสถานการณ์ที่เกิดขึ้น และแผนธุรกิจทั้ง GULF และบริษัทใหม่ในอาณาจักรของตน เริ่มมีหลายฝ่ายแสดงมุมมองว่า ภายหลังจากประชุมนักวิเคราะห์ (Analyst Meeting) ของ GULF บริษัทแจ้งมีแผน ซื้อหุ้นเพิ่มเติม แต่ไม่เกิน 50% ในราคาไม่เกิน 65 บาทต่อหุ้น ในระยะ 1 ปีต่อจากนี้ จากปัจจุบันมีสัดส่วน ถือหุ้นอยู่ที่ 42.25%

นอกจากนี้ GULF อยู่ระหว่างศึกษาการเพิ่มนโยบายการจ่ายเงินปันผลของ INTUCH จาก 75% มาเป็น 100% รวมถึงศึกษาการจัดตั้งกองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐาน (Infrastructure Fund) โดย ADVANC เป็นผู้ขายสินทรัพย์เข้ากองทุน ฯลฯ ในกรณี บริษัท

เตรียมเสนอผู้ถือหุ้นของ INTUCH เพื่อตั้งกรรมการจำนวน 4 คนเข้าไปมีส่วนร่วมในการบริหารส่วน ADVANC จำนวน 2-3 คน

จากแผนงานดังกล่าว ทำให้บริษัทหลักทรัพย์ (บล.) หลายแห่ง แนะนำเข้าลงทุนในหุ้น GULF เนื่องจากได้ปัจจัยหนุนจากการลงทุนในหุ้น INTUCH รวมถึงโครงการใหม่อีกจำนวนมากที่อยู่ระหว่างการพัฒนา ซึ่งจะช่วยหนุนความมั่นคงในการเติบโตระยะยาว ส่วน ADVANC แนะนำซื้อจากการต่อยอดธุรกิจ (Synergy) ที่จะได้จากการเข้ามาถือหุ้น ของ GULF ในระยะยาว ราคาเหมาะสม 207.24 บาทต่อหุ้น แต่คาดมีโอกาสปรับขึ้น (อัปไซด์) อีกมาก

ขณะที่ “ณัฐพล คำภาเครือ” ผู้อำนวยการฝ่ายวิเคราะห์การลงทุน บล.หยวนต้า (ประเทศไทย) แสดงความเห็นต่อเรื่องดังกล่าวว่า เตรียมปรับ เพิ่มคาดการณ์กำไรสุทธิปี 2564 ของ GULF จากเดิมคาดการณ์ไว้ที่ 9.7 พันล้านบาท และ เพิ่มราคาเหมาะสมอีกราว 2-4 บาท จากเดิมให้ไว้ที่ 40.75 บาทต่อหุ้น เพื่อให้สะท้อนการรับรู้ส่วนแบ่งกำไร จากการลงทุน INTUCH ซึ่งเดิมรับรู้เป็นเงินปันผล นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีแผนเข้าซื้อหุ้น INTUCH เพิ่มอีกประมาณ 7% จากปัจจุบันถือหุ้น 42.25% แต่ไม่เกิน 50% ซึ่งเป็นบวกต่อรายได้

ล่าสุดมีรายงานว่า ADVANC อยู่ระหว่างศึกษาแผนการจัดตั้งกองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐาน เพื่อนำสินทรัพย์เข้าระดมทุนในกองทุนดังกล่าว และรับรู้อยู่ได้กลับมาเป็นเงินปันผล ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทแม่ INTUCH สามารถปันผลกลับไปยัง GULF และนำเงินที่ได้นำไป ชำระคืนหนี้ที่กู้มาซื้อหุ้น INTUCH ให้

Singtel ผู้ถือหุ้นใหญ่ของ INTUCH และ ADVANC เห็นด้วยกับประเด็นดังกล่าว

นอกจากนี้ GULF มีแผนไขว่สินทรัพย์ กับ ADVANC ซึ่งจะส่งผลให้ได้ประโยชน์จากธุรกิจใหม่ๆ ที่จะเข้ามาเสริม เช่น ธุรกิจท่าเรือ และสาธารณูปโภคเบื้องต้น GULF เตรียมให้ ADVANC นำระบบเข้าไปบริหารจัดการท่าเรือไร้คนอัตโนมัติ ซึ่งจะช่วยหนุนรายได้แก่ GULF อย่างไม่จำกัด แม้มีโอกาสปรับเพิ่มราคาเหมาะสม แต่ระดับราคาปัจจุบันเหลืออัปไซด์ค่อนข้างน้อย

ไม่เพียงเท่านั้นมีรายงานว่า หาก ADVANC จะขายสินทรัพย์เพื่อตั้งกองทุนโครงสร้างพื้นฐานในอนาคต เรื่องดังกล่าวนี้มีทั้งข้อดี-ข้อเสียดังนี้ โดยในส่วนของข้อดีคือ ADVANC จะได้รับเงินสดก้อนใหญ่จากการขายสินทรัพย์เข้ากองทุนฯ และมีกรับบันทึกกำไรพิเศษจากส่วนต่างราคาสินทรัพย์และนำไปสู่การจ่ายปันผลพิเศษ

แต่ข้อเสียจากแผนธุรกิจดังกล่าว คือ สินทรัพย์ ADVANC ลดลงอย่างมีนัยสำคัญ ขณะเดียวกันบริษัทต้องจ่ายค่าเช่าใช้โครงสร้าง ส่งผลให้ต้นทุนในการให้บริการเพิ่มขึ้น และต้องร่วมรับรู้ค่าเสื่อมราคาและภาระหนี้สินผูกพันต่อสินทรัพย์ที่ถูกขายเข้ากองทุนฯ ซึ่งจะส่งผลให้ความสามารถในการทำกำไรลดลง รวมถึงเม็ดเงินปันผลที่ลดลงตามไปด้วย

ส่วนแนวโน้มธุรกิจของ INTUCH นั้น เมื่อเร็วๆ นี้มีรายงานว่า MSCI และ FTSE ประกาศลดน้ำหนัก INTUCH ระหว่างกาล เนื่องจากสภาพคล่องของหุ้น หรือ Free Float ที่ลดลง โดยในส่วนของ MSCI คิดเป็นเงินไหลออก 69.33 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือคิดเป็น 2.31 พันล้านบาท และ FTSE คิดเป็นเงินไหลออก 51 ล้านเหรียญ หรือ 1.70 พันล้านบาท แต่นักวิเคราะห์หลายแห่งยังคงแนะนำลงทุนหุ้น INTUCH เนื่องจากการปรับลดน้ำหนักการลงทุนจาก MSCI และ FTSE ไม่ได้กระทบต่อพื้นฐานของบริษัท อีกทั้งยังมองว่าเป็นโอกาสที่จะเข้าซื้อในราคาที่ต่ำ เพราะหุ้นดังกล่าวเป็นหุ้นพื้นฐานดี อัตราผลตอบแทนจากปันผลสูง หรือ Dividend Yield ประมาณ 3.5-3.8% จึงไม่ได้รับผลกระทบจากการปรับลดน้ำหนักในครั้งนี้

ดังนั้น โดยรวมยังคงคาดการณ์กำไร INTUCH ที่ 9.90 พันล้านบาท ลดลง 10% จากปีก่อน ซึ่งมาจากผลประกอบการที่อ่อนแอลงจากบริษัทลูกทั้ง ADVANC และ THCOM ขณะเดียวกันเชื่อว่า

การ spinoff ทรัพย์สินที่สร้างมูลค่าจะมาจากการขายทรัพย์สินให้บริษัทเสาสัญญาณ ไม่ใช่ขายให้กองทุนโครงสร้างพื้นฐานของบริษัท เนื่องจากบริษัทเสาสัญญาณจะสร้างมูลค่าที่แท้จริงให้ผู้ประกอบการมากกว่า แต่อาจเป็นประเด็นท้าทายของบริษัทเสาสัญญาณ เนื่องจากจำเป็นต้องพึ่งความร่วมมือจากทั้งสามผู้ประกอบการไม่ใช่แค่รายเดียว นอกจากนี้คาดว่า GULF พยายามจะถือหุ้นมากกว่า 50% ใน INTUCH เพื่อรวมผลงนการเงินของ INTUCH เข้าในงบของบริษัท.

"หัวเว่ย" มุ่งนำเทคโนโลยีดิจิทัลเสริมแกร่งประเทศไทย ชู 5G สร้างอีโคซิสเต็มในทุกภาคส่วนของอุตสาหกรรม

เจย์ เฉิน รองประธานหัวเว่ยเอเชีย ICT มากกว่าประเทศอื่นจะได้รับผล องค์ประกอบ เรื่องแรกคือประเทศไทย
แปซิฟิก ได้กล่าวถึงเทรนด์เทคโนโลยี กระทบจากสถานการณ์นี้ไม่น้อยกว่า ทั้งใน ได้พัฒนาแผนเศรษฐกิจดิจิทัลและสังคม
ทั่วโลกที่น่าสนใจในยุคนิวอร์มอล(New แข่งของภาคสังคมและภาคเศรษฐกิจ รวม แห่งชาติซึ่งมุ่งเป้าไปที่การพัฒนาการเติบโต
Normal) ภายในงานสัมมนาออนไลน์ ทั้งยังสามารถฟื้นตัวได้เร็วกว่า ตัวอย่าง ของเศรษฐกิจดิจิทัลและการเดินทางวิสัย
"HUAWAI Meet the Press II" ที่เห็นได้ชัดคือตลาดประเทศไทย ที่ ทัศน์ไทยแลนด์ 4.0 เรื่องที่สองคือข้อมูล
ไว้ว่า "สองปีที่ผ่านมาเป็นช่วงเวลาที่ทำหาย สถานการณ์ระดับภาคในตอนนี้ทำให้เห็นว่า อ้างอิงจากSpeedtest Global Index
สำหรับทุกคน การรับมือกับสถานการณ์ การลงทุนด้านโครงสร้างพื้นฐาน ICT 2020 ระบุว่า ประเทศไทยได้รับการจัด
โรคระบาดในขณะนี้ทำให้เรา และเทคโนโลยีดิจิทัลอย่างเต็มที่ในช่วง อันดับเป็นอันดับหนึ่งใน 176 ประเทศ
เห็นว่าทุกประเทศหันมา ก่อนหน้านี้ มีผลเป็นอย่างดี ในแง่ของความเร็วอินเทอร์เน็ตแบบฟิกซ์
พึ่งพาเทคโนโลยีดิจิทัล การช่วยให้ประเทศยังคงฟื้นตัว บรอดแบนด์ ซึ่งทำให้ประเทศไทยเป็นผู้
มากขึ้น โดยข้อมูลจาก และเดินทางต่อไปได้ท่ามกลาง นำในแง่การวางโครงสร้างพื้นฐานสำหรับ
รายงาน Global Con สถานการณ์วิกฤติ" เทคโนโลยี 5G เรื่องที่สามคือประเทศไทย
nectivity Index "เจย์ เฉิน" ได้เน้นย้ำว่าหัวเว่ย ถือเป็นหนึ่งในผู้นำด้านการประยุกต์ใช้
ฉบับล่าสุดของหัวเว่ย ยังคงมุ่งมั่นในพันธกิจด้านการ เทคโนโลยี 5G ในภาคเกษตรกรรมภาค
ระบุว่า ประเทศที่มีความ สนับสนุนการเปลี่ยนแปลงสู่ยุค สาธารณสุข ภาคอุตสาหกรรมการผลิต
พร้อมทางด้าน ดิจิทัลในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิก และการสร้างอีโคซิสเต็มด้านดิจิทัล



เจย์ เฉิน

รองประธานหัวเว่ยเอเชียแปซิฟิก

ซึ่งในประเด็นนี้ นอกจากนี้ประเทศไทยยังแสดงให้เห็นถึงความก้าวหน้าอย่างรวดเร็วในด้าน
ประเทศไทยค่อยๆ ก้าวขึ้นมาเป็นดิจิทัล การบ่มเพาะบุคลากรด้านดิจิทัล ซึ่งหัวเว่ย
ก้าวขึ้นมาเป็นดิจิทัล การบ่มเพาะบุคลากรด้านดิจิทัล ซึ่งหัวเว่ย
ฮับ ในภูมิภาค ได้มีส่วนสนับสนุนผ่านโครงการต่างๆ
อาเซียนจาก เช่น Huawei ASEAN Academy
หลาย ซึ่งตั้งเป้าบ่มเพาะบุคลากรในประเทศ
ต่างๆ ในภูมิภาคให้ได้ถึง 300,000 คน
ภายในระยะเวลาห้าปี และจะมีสัดส่วน
ในการฝึกอบรมบุคลากรในประเทศไทย
คิดเป็นสัดส่วนถึงหนึ่งในสามจากจำนวน
บุคลากรที่ได้รับการฝึกอบรมทั้งหมด
ด้าน อาเบล เต็ง ประธานกรรมการ
บริหาร บริษัท หัวเว่ย เทคโนโลยี
(ประเทศไทย) จำกัด ได้ให้ข้อมูลเกี่ยวกับ

ตลาดประเทศไทยว่า หัวเว่ย ประเทศไทย โขลูชัน **eLTE broadband trunking** ผ่านการส่งมอบความรู้ในระดับสากลและยังคงมุ่งมั่นสนับสนุนประเทศไทยคนไทย ให้แก่โรงพยาบาลสนามบางขุนเทียน คิด หลักสูตรการอบรมชั้นนำอย่าง **Huawei** และธุรกิจไทยอย่างไม่หยุดยั้งตามพันธกิจ เป็นมูลค่ารวมกว่า 6 ล้านบาท และได้ **ASEAN Academy** ประเทศไทย ในระยะยาวของเราที่ต้องการส่งมอบ ทำงานร่วมกับสภาดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจ เพื่อช่วยให้เอสเอ็มอีและสตาร์ทอัพ คุณค่าทางสังคมให้แก่ประเทศไทยใน 3 และสังคมแห่งประเทศไทย (**DCT**) เพื่อ มีความเข้าใจในเทคโนโลยีมากขึ้น ด้านหลัก ได้แก่ กิจกรรมเพื่อสังคมของ บริษัทโซลูชันคลาวด์ให้แก่โรงพยาบาล และสามารถนำไป หัวเว่ยในด้านการรับมือกับโควิด-19 การ สนามธรรมชาติศาสตร์อีกด้วย ประยุกต์ใช้กับ บ่มเพาะอีโคซิสเต็มของการพัฒนาทักษะ นอกจากนี้ หัวเว่ยยังเชื่อว่าหัวใจ ประเด็นธุรกิจได้ ดิจิทัลในประเทศไทย และการสร้าง สำคัญในการขับเคลื่อนการพัฒนาทักษะ อีโคซิสเต็มสำหรับกลุ่มธุรกิจเอสเอ็มอี ด้านดิจิทัลขึ้นอยู่กับการวางรากฐานใน การพัฒนาทักษะทางดิจิทัล ซึ่งหัวเว่ย และสตาร์ทอัพ ด้านการพัฒนาทักษะทางดิจิทัล ซึ่งหัวเว่ย ได้สนับสนุนนโยบายไทยแลนด์ 4.0 อย่าง ทั้งนี้ หัวเว่ยยังได้ทำงานร่วมกับ ได้สนับสนุนนโยบายไทยแลนด์ 4.0 อย่าง โรงพยาบาลในประเทศไทยอย่างใกล้ชิด ต่อเนื่อง ผ่านการบ่มเพาะทักษะดิจิทัล ในหลายโครงการตั้งแต่ช่วงแรกเริ่มของ ให้แก่บุคลากรไทย โดยตั้งแต่ปี 2562 ที่ สถานการณ์การระบาดของโควิด-19 ได้ ผ่านมา หัวเว่ยได้ลงทุนอย่างต่อเนื่อง ส่งมอบโซลูชันการใช้ **AI** ส่งเสริมบริการ เป็นเงิน 180 ล้านบาทเพื่อเปิดตัวศูนย์ ด้านการแพทย์ให้แก่โรงพยาบาลรามธิบดี **Huawei ASEAN Academy** และ ได้ฝึกอบรมบุคลากรไปแล้วกว่า 16,500 และโรงพยาบาลศิริราช ซึ่งช่วยส่งมอบ คนผ่านศูนย์ดังกล่าว ผลการตรวจโควิด-19 ได้ในเวลาเพียง 25 วินาทีต่อเคส รวมทั้งได้จับมือกับ ในด้านธุรกิจเอสเอ็มอีและสตาร์ทอัพ สำนักงาน กสทช. เพื่อริเริ่มโครงการการ ของประเทศไทย หัวเว่ยได้ร่วมมือกับ ใช้รถยนต์ไร้คนขับที่โรงพยาบาล ศิริราช ภาคอุตสาหกรรม อาทิ สถาบันพัฒนา เพื่อใช้ในการขนเวชภัณฑ์อุปกรณ์ทางการแพทย์ ผู้ประกอบการการค้ายุคใหม่ ซึ่งอยู่ แพทย์ และลดการสัมผัส นอกจากนี้ ภายใต้กระทรวงพาณิชย์ ร่วมกับ หลังจากการระบาดของโควิดระลอกใหม่ ดีป้า (**depa**) สำนักงานนวัตกรรม ในประเทศไทยเมื่อเดือนพฤษภาคม แห่งชาติ (**NIA**) ลูกค้านำรวมถึง ที่ผ่านมา หัวเว่ยยังได้ส่งมอบระบบ พาร์ทเนอร์ในไทยเพื่อให้การ โทรเวชกรรมผ่านเทคโนโลยี **5G** โขลูชัน สนับสนุนเอสเอ็มอีและสตาร์ทอัพในด้าน จัดการผู้ป่วยในพื้นที่ **InPatient area** การประยุกต์ใช้ **Intelligent Management** และ เทคโนโลยีใหม่ **อะเบล เต็ง ประธานกรรมการบริหาร บริษัท หัวเว่ย เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด**



mudlek@thairath.co.th

คาบจุกคาบดอก

หมัดเหล็ก

ข้อเท็จจริงดาวเทียมไทยคม

โครงการ ประมูลดาวเทียมแห่งชาติ ที่อยู่ภายใต้การดำเนินการของ กสทช. ซึ่งมีมูลค่ามหาศาลทั้งด้านเศรษฐกิจและความมั่นคง ถูกตั้งคำถามถึงความไม่ชอบมาพากล ในหลายประเด็นด้วยกัน

อย่างล่าสุดได้มีความพยายามที่จะยื่นหนังสือถึงหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ขอให้มีการตรวจสอบความโปร่งใส รวมถึงการยื่นหนังสือถึง พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา และกระทรวงดีอีเอสด้วย

อ้างว่าการประมูลไม่ชอบธรรมมีการเสนอเข้าประมูลบริษัทเดียว เป็นบริษัทร่วมทุนกับต่างชาติ เป็นบริษัทจากจีน ซึ่งต้องตั้งข้อสังเกตว่า หน่วยงานรัฐที่รับผิดชอบและดำเนินการในเรื่องนี้ทำไมไม่ออกมาชี้แจงรายละเอียดของโครงการให้ประชาชนเข้าใจก่อนที่จะเกิดความสับสนและกระทบกับโครงการดาวเทียมเอง

มีบทความของ ดร.ศุภณัฐ อภิญาณ หรือ ดร.นิว นักวิจัยจากสถาบัน MAST Centre คณะวิศวกรรมชีวการแพทย์ ของมหาวิทยาลัยในสหรัฐฯ โพสต์ผ่านโซเชียลมีเดีย อ้างว่ามีหลักฐานสำคัญที่เรากำลังจะสูญเสียสมบัติชาติในอวกาศหรือไม่ โดยระบุว่า ดาวเทียมไทยคม 7 นอกจากจะเป็นดาวเทียมนอกสัมปทาน

ภายใต้ใบอนุญาตที่อาจไม่ชอบด้วยกฎหมาย อาจเป็นการนำดาวเทียมสัญชาติอื่น มาใช้ในวงโคจร ซึ่งเป็นสิทธิของประเทศไทย

เพราะรายงานของ สหภาพโทรคมนาคมระหว่างประเทศ ปี 2016 และ ข้อมูลหมายเลขประจำตัวของวัตถุอวกาศ ระบุชัดเจนว่า ดาวเทียมไทยคม 7 หรือ Asiasat 6 เป็นของประเทศจีน ดังนั้น ไทยคม 7 เป็นดาวเทียมสัญชาติจีนมี สำนักงานใหญ่อยู่ที่ฮ่องกง ได้

เข้ามาใช้วงโคจรของประเทศไทย และถูกนำไปใช้ในกิจการดาวเทียมของต่างชาติ

การกระทำดังกล่าวเป็นการกระทำที่ขัดกับรัฐธรรมนูญ เราสูญเสียสิทธิในอวกาศไปแล้วหรือไม่ ซึ่งมีการตั้งข้อสังเกตเอาไว้ด้วยว่าทั้งหมดนี้เกิดจากความไม่ชอบมาพากลจาก การเมืองหรือไม่ โดยเฉพาะการผูกขาดสัมปทาน และยังแสดงความเห็นไปถึงเรื่องของ อำนาจอธิปไตย ของประเทศอีกด้วย

นอกจากนี้ยังมีคำแนะนำให้ยกเลิกการประมูล และนำกิจการดาวเทียมกลับมาเป็นสมบัติของประชาชน ซึ่งจะได้ประโยชน์เรื่องของสิทธิในอวกาศ การรักษาสัมบัติชาติ และรายได้ก็จะตกเป็นของคนไทยและประเทศไทย

เป็นการกั้นความเป็นเจ้าของอธิปไตยให้กับประชาชน สุดท้ายแล้วเรื่องนี้จะจบลงอย่างไร ก็ไม่พ้นความรับผิดชอบของ พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา รวมทั้ง กสทช. และหน่วยงานที่เกี่ยวข้องด้วย

ในสถานการณ์บ้านเมืองปัจจุบัน ความอ่อนไหวทางการเมืองมีความเสี่ยงสูงมาก และมักจะมีการหยิบยกเรื่องของการทุจริตคอร์รัปชัน การสูญเสียสมบัติของแผ่นดินมาเป็นองค์ประกอบในการขับไล่อำนาจและผู้นำทุกครั้ง

ข้อเท็จจริงเป็นอย่างไร จะรักษาผลประโยชน์ของประเทศเอาไว้ได้อย่างไร กับข้อครหาที่เกิดขึ้นในเวลานี้ จะชี้แจงให้โปร่งใสได้อย่างไร

รัฐบาลจะต้องมีคำตอบที่ชัดเจนและจริงใจ.

หมัดเหล็ก

สอศ.งดสอบครูผู้ช่วยปี'64

- เหตุโควิดหนัก-ทำคนเสียสิทธิ
- ปิดจัดออนไลน์-คุมทุจริตยาก

นายสุเทพ แก่งสันเทียะ เลขาธิการคณะกรรมการการอาชีวศึกษา (สอศ.) เปิดเผยว่า ตามที่สำนักงานคณะกรรมการการอาชีวศึกษา (สอศ.) เตรียมเปิดรับสมัครคัดเลือกบุคคลเพื่อบรรจุและแต่งตั้งเข้ารับราชการเป็นข้าราชการครูและบุคลากรทางการศึกษา ตำแหน่งครูผู้ช่วยทั่วไป สังกัด สอศ.ประจำปี 2564 ช่วงเดือนสิงหาคม ใน 56 วิชาเอก 483 อัตรานั้น ต้องเลื่อนออกไปก่อนจนกว่าสถานการณ์แพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่ 2019 หรือโควิด-19 จะคลี่คลาย คาดว่าคงไม่สามารถเปิดสอบได้ภายในปี 2564 อย่างแน่นอน

“สาเหตุที่ตัดสินใจไม่สอบในปีนี้เป็นเพราะไม่อยากจะประกาศรับสมัครแล้ว มาประกาศเลื่อนในภายหลังเหมือนที่ผ่านมา อีกทั้งหากประกาศรับสมัครไปแล้วมาเลื่อนภายหลัง อาจทำให้ผู้ที่มีคุณสมบัติบางรายต้องเสียสิทธิ” นายสุเทพกล่าว

นายสุเทพกล่าวต่อว่า อย่างไรก็ตาม สถานศึกษา สังกัด สอศ.มีปัญหาด้านแคลนครูอย่างต่อเนื่อง แต่เมื่อไม่สามารถจัดสอบได้ ก็ต้องแก้ปัญหา โดยพยายามสนับสนุนงบประมาณ เพื่อช่วยให้สถานศึกษานำไปพัฒนาการจัดการเรียนการสอน โดยเฉพาะค่าอินเทอร์เน็ต สำหรับจัดการเรียนการสอน ซึ่งมีงบจาก สอศ.ส่วนหนึ่ง อีกส่วนมาจากสำนักงานคณะกรรมการ



สุเทพ แก่งสันเทียะ

กิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ที่ให้ความช่วยเหลือนักเรียน

“คิดว่าการจัดสอบในปีนี้น่าคงไม่สามารถทำได้แน่นอน ต้องรอจนสถานการณ์แพร่ระบาดของเชื้อโควิด-19 จะคลี่คลาย ส่วนการจัดสอบออนไลน์นั้น ไม่สามารถทำได้

เพราะครูผู้ช่วยสังกัด สอศ.จัดสอบโดยส่วนกลาง ไม่ได้กระจายอำนาจไปให้คณะกรรมการการศึกษาธิการจังหวัด (กศจ.) เช่นเดียวกับครูผู้ช่วยสังกัดสำนักงานคณะกรรมการการอาชีวศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.) การจัดสอบต้องมีการรวมตัวของคนจำนวนมาก ต้องมีมาตรการป้องกันไม่ให้เกิดการทุจริต ดังนั้น เป็นเรื่องยากหากจัดสอบผ่านระบบออนไลน์” นายสุเทพกล่าว

"หัวเว่ย" มุ่งนำเทคโนโลยีดิจิทัลเสริมแกร่งประเทศไทย ชู 5G สร้างอีโคซิสเต็มในทุกภาคส่วนของอุตสาหกรรม

เจย์ เฉิน รองประธานหัวเว่ยเอเชีย ICT มากกว่าประเทศอื่นจะได้รับผล องค์ประกอบ เรื่องแรกคือประเทศไทย
แปซิฟิก ได้กล่าวถึงเทรนด์เทคโนโลยี กระทบจากสถานการณ์นี้น้อยกว่า ทั้งใน ได้พัฒนาแผนเศรษฐกิจดิจิทัลและสังคม
ทั่วโลกที่น่าสนใจในยุคนิวอร์มอล(New แข่งของภาคสังคมและภาคเศรษฐกิจ รวม แห่งชาติซึ่งมุ่งเป้าไปที่การพัฒนาการเติบโต
Normal) ภายในงานสัมมนาออนไลน์ ทั้งยังสามารถฟื้นตัวได้เร็วกว่า ตัวอย่าง ของเศรษฐกิจดิจิทัลและการเดินทางวิสัย
"HUAWAI Meet the Press II" ที่เห็นได้ชัดคือตลาดประเทศไทย ที่ ทัศน์ไทยแลนด์ 4.0 เรื่องที่สองคือข้อมูล
ไว้ว่า "สองปีที่ผ่านมาเป็นช่วงเวลาที่ทำหาย สถานการณ์ระดับในตอนนี้ทำให้เห็นว่า อ้างอิงจากSpeedtest Global Index
สำหรับทุกคน การรับมือกับสถานการณ์ การลงทุนด้านโครงสร้างพื้นฐาน ICT 2020 ระบุว่า ประเทศไทยได้รับการจัด
โรคระบาดในขณะนี้ทำให้เรา และเทคโนโลยีดิจิทัลอย่างเต็มที่ในช่วง อันดับเป็นอันดับหนึ่งใน 176 ประเทศ

เห็นว่าทุกประเทศหันมา ก่อนหน้านี้ มีผลเป็นอย่างดี ในแง่ของความเร็วอินเทอร์เน็ตแบบฟิกซ์
พึ่งพาเทคโนโลยีดิจิทัล การช่วยให้ประเทศยังคงฟื้นตัว บรอดแบนด์ ซึ่งทำให้ประเทศไทยเป็นผู้
มากขึ้น โดยข้อมูลจาก และเดินทางต่อไปได้ท่ามกลาง นำในแง่การวางโครงสร้างพื้นฐานสำหรับ
รายงาน Global Con เทคโนโลยี 5G เรื่องที่สามคือประเทศไทย
nectivity Index ถานการณ์วิกฤติ" เทคโนโลยี 5G เป็นหนึ่งในผู้นำด้านการประยุกต์ใช้
ฉบับล่าสุดของหัวเว่ย "เจย์ เฉิน" ได้เน้นย้ำว่าหัวเว่ย ถือเป็นหนึ่งในผู้นำด้านการประยุกต์ใช้
ระบุว่า ประเทศที่มีความ ยังคงมุ่งมั่นในพันธกิจด้านการ เทคโนโลยี 5G ในภาคเกษตรกรรมภาค
พร้อมทางด้าน สนับสนุนการเปลี่ยนแปลงสู่ยุค สาธารณสุข ภาคอุตสาหกรรมการผลิต
ดิจิทัลในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิก และการสร้างอีโคซิสเต็มด้านดิจิทัล



เจย์ เฉิน
รองประธานหัวเว่ยเอเชียแปซิฟิก

ซึ่งในประเด็นนี้ นอกจากนี่ประเทศไทยยังแสดงให้เห็นถึงความก้าวหน้าอย่างรวดเร็วในด้าน
ประเทศไทยค่อยๆ เห็นถึงความก้าวหน้าอย่างรวดเร็วในด้าน การบ่มเพาะบุคลากรด้านดิจิทัล ซึ่งหัวเว่ย
ก้าวขึ้นมาเป็นดิจิทัล การบ่มเพาะบุคลากรด้านดิจิทัล ซึ่งหัวเว่ย ได้มีส่วนสนับสนุนผ่านโครงการต่างๆ
ฮับ ในภูมิภาค ได้มีส่วนสนับสนุนผ่านโครงการต่างๆ
อาเซียนจาก เช่น Huawei ASEAN Academy
หลาย ซึ่งตั้งเป้าบ่มเพาะบุคลากรในประเทศ
ต่างๆ ในภูมิภาคให้ได้ถึง 300,000 คน
ภายในระยะเวลาห้าปี และจะมีสัดส่วน
ในการฝึกอบรมบุคลากรในประเทศไทย
คิดเป็นสัดส่วนถึงหนึ่งในสามจากจำนวน
บุคลากรที่ได้รับการฝึกอบรมทั้งหมด
ด้าน อาเบล เต็ง ประธานกรรมการ
บริหาร บริษัท หัวเว่ย เทคโนโลยี
(ประเทศไทย) จำกัด ได้ให้ข้อมูลเกี่ยวกับ

ตลาดประเทศไทยว่า หัวเว่ย ประเทศไทย โขลุ่ย eLTE broadband trunking ผ่านการส่งมอบความรู้ในระดับสากลและยังคงมุ่งมั่นสนับสนุนประเทศไทยคนไทย ให้แก่โรงพยาบาลสนามบางขุนเทียน คิด หลักสูตรการอบรมชั้นนำอย่าง Huawei และธุรกิจไทยอย่างไม่หยุดยั้งตามพันธกิจ เป็นมูลค่ารวมกว่า 6 ล้านบาท และได้ ASEAN Academy ประเทศไทย ในระยะยาวของเราที่ต้องการส่งมอบ ทำงานร่วมกับสภาดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจ เพื่อช่วยให้เอสเอ็มอีและสตาร์ทอัพ คุณค่าทางสังคมให้แก่ประเทศไทยใน 3 และสังคมแห่งประเทศไทย (DCT) เพื่อ มีความเข้าใจในเทคโนโลยีมากขึ้น ด้านหลัก ได้แก่ กิจกรรมเพื่อสังคมของ บริจาคโซลูชันคลาวด์ให้แก่โรงพยาบาล และสามารถนำไป หัวเว่ยในด้านารับมือกับโควิด-19 การ สนามธรรมชาติศาสตร์อีกด้วย ประยุกต์ใช้กับ บ่มเพาะอีโคซิสเต็มของการพัฒนาทักษะ นอกจากนี้ หัวเว่ยยังเชื่อว่าหัวใจ ประยุกต์ใช้กับ ดิจิทัลในประเทศไทย และการสร้าง สำคัญในการขับเคลื่อนการพัฒนาทักษะ แผนธุรกิจได้ อีโคซิสเต็มสำหรับกลุ่มธุรกิจเอสเอ็มอี ด้านดิจิทัลขึ้นอยู่กับการวางรากฐานใน และสตาร์ทอัพ ด้านการพัฒนาทักษะทางดิจิทัล ซึ่งหัวเว่ย

ทั้งนี้ หัวเว่ยยังได้ทำงานร่วมกับ ได้สนับสนุนนโยบายไทยแลนด์ 4.0 อย่าง โรงพยาบาลในประเทศไทยอย่างใกล้ชิด ต่อเนื่อง ผ่านการบ่มเพาะทักษะดิจิทัล ในหลายโครงการตั้งแต่ช่วงแรกเริ่มของ ให้แก่บุคลากรไทย โดยตั้งแต่ปี 2562 ที่ สถานการณ์การระบาดของโควิด-19 ได้ ผ่านมา หัวเว่ยได้ลงทุนอย่างต่อเนื่อง ส่งมอบโซลูชันการใช้ AI ส่งเสริมบริการ เป็นเงิน 180 ล้านบาทเพื่อเปิดตัวศูนย์ ด้านการแพทย์ให้แก่โรงพยาบาลรามธิบดี Huawei ASEAN Academy และ และโรงพยาบาลศิริราช ซึ่งช่วยส่งมอบ ได้ฝึกอบรมบุคลากรไปแล้วกว่า 16,500 ผลการตรวจโควิด-19 ได้ในเวลาเพียง คนผ่านศูนย์ดังกล่าว 25 วินาทีต่อเคส รวมทั้งได้จับมือกับ ในด้านธุรกิจเอสเอ็มอีและสตาร์ทอัพ สำนักงาน กสทช. เพื่อริเริ่มโครงการการ ของประเทศไทย หัวเว่ยได้ร่วมมือกับ ใช้รถยนต์ไร้คนขับที่โรงพยาบาล ศิริราช ภาคอุตสาหกรรม อาทิ สถาบันพัฒนา เพื่อใช้ในการขนเวชภัณฑ์อุปกรณ์ทางการแพทย์ ผู้ประกอบการการค้ายุคใหม่ ซึ่งอยู่ แพทย์ และลดการสัมผัส นอกจากนี้ ภายใต้กระทรวงพาณิชย์ ร่วมกับ หลังจากการระบาดของโควิดระลอกใหม่ ดีป้า (depa) สำนักงานนวัตกรรม ในประเทศไทยเมื่อเดือนพฤษภาคม แห่งชาติ (NIA) ลูกค้านำรวมถึง ที่ผ่านมา หัวเว่ยยังได้ส่งมอบระบบ พาร์ทเนอร์ในไทยเพื่อให้การ โทรเวชกรรมผ่านเทคโนโลยี 5G โขลุ่ย สนับสนุนเอสเอ็มอีและสตาร์ทอัพในด้าน จัดการผู้ป่วยในพื้นที่ InPatient area การประยุกต์ใช้ Intelligent Management และ เทคโนโลยีใหม่

อาเบล เต็ง
ประธานกรรมการบริหาร บริษัท หัวเว่ย เทคโนโลยี (ประเทศไทย) จำกัด

