

วงในซี'กสทช.'อยากดันดีล'TRUE-DTAC'เกิด หวังจุด AIS หากปล่อยไว้ผูกขาดตลาดตัวจริง!?



SPECIAL SCOOP

วงใน กสทช.ซี'ไม่ว่าจะตัดสินใจให้ควมรวมระหว่าง 'TRUE-DTAC' หรือไม่? ก็จะมีผู้เสียผลประโยชน์ทั้งฝั่งกรรมการเน่ ระบุหากมีการควมรวมจะส่งผลต่ออุตสาหกรรมโทรคมนาคม แม้จะมีคู่แข่งชั้นเพียง 2 ราย แต่เป็นคู่แข่งในรุ่นเฮฟวีเวต ที่เหมาะสมกัน 'AIS' มีสัดส่วน 47.72% ครอบตลาดมาตลอด ส่วน TRUE-DTAC ขยับขึ้นมาเป็น 49.40% มันใจ ทั้ง 2 รายไม่มีทางฮิวขึ้นค่าบริการได้ เพราะจะต้องร่างกฎกติกาคุมเข้ม แต่หากการควมรวมไม่เกิดวัน AIS จะเติบโตชนิดที่จุดไม่อยู่เพราะ มีทั้งทุนใหญ่และเทคโนโลยีที่ล้ำหน้า จะกลายเป็นผู้ผูกขาดตัวจริง ซึ่งเส้นทางนี้ AIS แสบปีสุดๆ ขณะที่ TRUE-DTAC จะอ่อนแอลงเรื่อยๆ เผยเหตุ 'กชค.' ไม่กล้าอนุมัติอ้างไม่ใช้ธุรกิจปกติทั่วไป และมีกฎหมายพิเศษควบคุม จึงขอให้ กสทช.เป็นผู้พิจารณา!

การควมรวมธุรกิจโทรคมนาคม ของ 2 ค่ายมือถือ ระหว่าง บริษัท ทู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TRUE และ บริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ DTAC เริ่มเห็นเค้าลางว่า บทสรุปสุดท้ายจะต้องนำไปสู่การฟ้องร้องกันที่ศาลฯ ไม่ว่า คณะกรรมการ กิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) จะตัดสินใจอย่างไร ให้ควมรวม หรือไม่ให้ควมรวม ย่อมมีผู้เสียผลประโยชน์เกิดขึ้น!

เพียงแต่ว่าผู้ฟ้องจะเป็นบริษัทใดระหว่าง AIS กับค่าย TRUE

กับ DTAC

ทั้งนี้จากข้อมูลตัวเลขในการทำไฟกักรูป ของ กสทช. พบว่า บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (AIS) ที่เคยครองส่วนแบ่งตลาดมากที่สุด หรือเป็นเบอร์ 1 มาตลอด สัดส่วน 47.72% ทั้งก่อนรวมและหลังรวม ซึ่งหากเทียบเป็นน้ำหนัก ก็เป็นรุ่นเฮฟวีเวต

ขณะที่ TRUE ก่อนรวมอยู่ที่ 31.9% ก็คือรุ่น มิดเดิลเวต ควมรวม กับ DTAC ที่ก่อนรวมอยู่ที่ 17.41% ซึ่งเป็นนกชกในรุ่นโลดเวต

ส่งผลให้หลังควมรวม 'TRUE-DTAC' จะขยับสัดส่วนไปที่ 49.40%!

นั่นก็คือ TRUE-DTAC จะถูกยกชั้นขึ้นมาเป็นรุ่นเฮฟวีเวต ซึ่งเป็น คู่ชกรุ่นเดียวกับ AIS ที่จะเรียกว่าเป็นคู่แข่งที่สมน้ำสมเนื้อกันหรือไม่?

แล้วใครล่ะ? จะยอมให้ง่ายๆ ในเมื่อเคยเป็นที่ใหญ่มาตลอด หาก กสทช.อนุญาตให้ควมรวมเมื่อไหร่ ก็ต้องพึ่งศาลฯ ซ้ำชาติ

ส่วน TRUE กับ DTAC ถ้า กสทช.ไม่เหยย้ยงลงไม่พินยั้นฟ้องศาลฯ เช่นกัน

แหล่งข่าวจากกรรมการ กสทช. ระบุว่า เรื่องการควมรวมของ TRUE กับ DTAC จึงเป็นเผือกร้อนที่อยู่เมื่อคณะกรรมการชุดใหม่ที่เพิ่ง เข้ามารับตำแหน่ง จึงต้องใช้เวลาในการศึกษา ทาหรือ กับที่กฎหมายและ ผลการศึกษาต่างๆ ที่มีออกมา รวมทั้งหารือหลายหน่วยงานเพื่อให้ได้ข้อ สรุปรว่า จริงๆ แล้ว กสทช.มีอำนาจในการยับยั้งการควมรวมของ 2 บริษัท โทรคมนาคมหรือไม่? เพราะเมื่อเราอนุญาตไปแล้วจะทำให้ผู้ประกอบการ รายใหญ่ที่ให้บริการค่ายมือถือในประเทศไทย จาก 3 รายเหลือเพียง 2 ราย

'ปัญหาคือเมื่อ TRUE ควมรวม DTAC ไปแล้ว จะเปลี่ยนชื่อเป็น

อะไรก็ตาม แต่ในสัดส่วนแล้วเขาจะขยับขึ้นมาเป็นที่ 1 ถึงครอง 49.40% เราจะถือว่าเป็นการผูกขาดได้หรือไม่ แต่สิ่งที่คนกลัวกันมากที่สุด ก็คือเมื่อรวมกันแล้วผู้บริโภคจะได้รับความสะดวกหรือจากการขึ้นค่าบริการและในอนาคตค่ายมือถือจะเหลือเพียง 2 รายใหญ่คือ AIS กับบริษัทใหม่ที่ true ตั้งขึ้น ไม่รวม NT จะจับมือขึ้นค่าบริการหรือไม่ เราจะมีหลักประกันอะไรให้ประชาชนได้บ้าง”

แหล่งข่าว อธิบายต่อว่า ก่อนที่จะมี กสทช.ชุดใหม่เข้ามานั้น ก็ได้มีทีมกฎหมายศึกษาเรื่องนี้ไว้อย่างละเอียดเพราะก่อนหน้านี้ก็มีกิจการหลายอย่างที่มีการควบรวมประมาณ 7-8 ราย ที่อยู่ภายใต้ กสทช. ก็ได้รับอนุมัติจากกระทรวงพาณิชย์และคณะกรรมการแข่งขันทางการค้า (กชค.) ในฐานะองค์กรตาม พ.ร.บ.การแข่งขันทางการค้า พ.ศ.2560 ซึ่งดูแลการแข่งขันในตลาดไทยไปแล้วถึงได้มารายงาน กสทช.

แต่กรณีการควบรวมของ TRUE กับ DTAC ปรากฏว่า กชค. ไม่กล้าดำเนินการเพราะเป็นบริษัทยักษ์ใหญ่ หรืออธิบายว่าการควบรวมของ 2 บริษัทนั้นไม่เข้าเป็นการควบรวมธุรกิจปกติทั่วไป แต่เป็นการควบรวมที่มีกฎหมายพิเศษควบคุมก็คือ กสทช. จึงขอให้ กสทช.เป็นผู้พิจารณา

“กรรมการก็ได้มีการหารือกัน ว่าเรามีอำนาจสั่งไม่ให้ควบรวมตรงไหน อย่างไรบ้าง เพราะเราเชื่อว่าอำนาจแท้จริงน่าจะอยู่ที่ กชค. โดยที่ปรึกษากฎหมายย้ำว่า อำนาจจริงๆ กสทช.มีอำนาจในการออกกฎหมายในสิ่งที่คนกลัวมากที่สุดก็คือการไม่ให้ขึ้นค่าบริการ นี่เราทำได้แน่”

ขณะเดียวกันที่ปรึกษากฎหมาย ยังย้ำว่าหากห้ามไม่ให้มีการควบรวม กรรมการทุกคนที่เกี่ยวข้องจะต้องแบกรับความเสี่ยงอย่างไรที่สำคัญสุด คือ ไม่ได้ไปขึ้นศาลปกครอง แต่จะต้องไปขึ้นศาลอาญาคดีทุจริตและประพฤติมิชอบ ซึ่งเรื่องนี้กรรมการจึงต้องรอบคอบและหาข้อสรุปร่วมกันที่จะรักษาผลประโยชน์ในอนาคตทั้งของรัฐและประชาชนมากที่สุดและต้องทำให้ถูกต้องตามกฎหมายที่เกี่ยวข้องเช่นกัน

แหล่งข่าว บอกอีกว่า การที่กรรมการทั้งชุดเก่า และชุดใหม่ มีความเห็นเป็น 2 แนวทางคือคนที่เห็นว่าการอนุมัติให้ควบรวมกันได้เพราะเชื่อว่าจะเป็นประโยชน์ต่อประชาชนในอนาคตแน่ เนื่องจากหากปล่อยให้ AIS โตไปกว่านี้เกิดการผูกขาดได้ เพราะค่ายอื่นๆ ไม่มีทางที่จะตาม AIS ทันทั้งในแง่ทุนและเทคโนโลยีที่จะมารองรับได้ทัน

“ถ้าไม่รีบผลักดัน TRUE ไปแข่งขันแล้ว AIS จะเติบโตและสกัดไม่อยู่ จนกลายเป็นการรวมศูนย์ผูกขาดไปได้ เพราะสิ่งที่คนยังไม่เข้าใจและกรรมการสัมผัสได้หลังมีการเปลี่ยนแปลงผู้ถือหุ้นของบริษัท AIS และผู้ถือหุ้นหลัง จะเห็นว่าการหารือกับ AIS มีเป้าหมายที่เปลี่ยนไปมาก เสร็จจากขึ้น”

โดยสัดส่วนที่เปลี่ยนไปบริษัทที่ควบรวมจะอยู่ที่ 49.40% และ AIS อยู่ที่ 47.72% ซึ่งกรรมการมองว่าเป็นตัวเลขที่ไม่ได้ห่างกันมากและถือว่าเป็นคู่ชกที่ดีเหมาะสมที่สุด

“AIS ก็รู้ว่า การที่ TRUE + DTAC มารวมกันและใช้อุปกรณ์หรือเทคโนโลยีร่วมกันก็ยังไม่แน่ว่าจะสิ้นปริศนา หรือไม่ เพราะเทคโนโลยีที่ต่างกันมันก็จะกลายเป็นอุปสรรคในการใช้และพัฒนาได้ และลูกค้าก็ย้ายค่ายไป AIS กันมาก ซึ่งเราก็เชื่อว่า AIS พร้อมทุ่มทุนและสู้เพื่อขยาย

ตลาดต่อไปได้ โดยกลุ่มลูกค้าของ AIS ก็อยู่ในระดับที่เหนือกว่า ดูได้จากผลประกอบการของ AIS เหนือ TRUE - DTAC มาก”

นี่คือความแข็งแกร่งที่ AIS เหนือ TRUE มาก และยังได้กลุ่มทุนใหม่เข้ามาทั้งในเรื่องทุนและคอนเนกชันก็ยิ่งทำให้ศักยภาพของ AIS จุดไม่อยู่ “คิดว่า AIS จะมาชัวกับ TRUE เมื่อเหลือ 2 รายยังเป็นไปไม่ได้ แต่เพื่อความปลอดภัย กสทช.ก็ต้องหารือเพื่อผลักดันกฎหมายควบคุมการแข่งขันทางการค้า : Antitrust Laws ควบคุมทุกกิจการ สัดส่วนเท่าไรถือว่าผูกขาด จะได้เป็นธรรมทุกกิจการ”

สำหรับฝ่ายที่ไม่อยากให้มีการควบรวมมองว่าทุกกลุ่มซีพี เป็นทุนใหญ่ที่น่ากลัว และพยายามจะขยายอาณาจักรธุรกิจไปยังกิจการต่างๆ แต่คนที่อยากให้มีการควบรวมก็มองว่าถ้าไม่ใช่ TRUE หรือซีพี ก็ไม่มีทางสู่ทุนใหม่ที่จะเข้ามายึด AIS ได้ ซึ่งมีทั้งเงิน คอนเนกชัน ในระดับเขียนเหยียบเมฆจริงหรือไม่?

แหล่งข่าว บอกต่อว่า ขอให้เชื่อมั่น กสทช.และให้เวลาในการพิจารณาเพราะเรื่องนี้เป็นปัญหาใหญ่ แต่เชื่อว่าสุดท้ายก็น่าจะควบรวมกันได้ เพียงแต่ว่า กสทช. และ กชค.ต้องหารือร่วมกัน พร้อมกันนั้น ก็ต้องเชิญทั้งบริษัทที่ควบรวม และ AIS มาพูดคุย เพื่อหากติกาหรือหลักเกณฑ์ร่วมกัน ไม่ว่าจะเรื่องของการบริการที่ประชาชนกลัว ก็ต้องมีมาตรฐานชัดเจนว่าจะขึ้นได้ปีไหน อย่างไร หรือหลังควบรวมดัชนีการกระจุกตัว Herfindahl-Hirschman Index : HHI ที่ว่าเกินมาตรฐาน 2,500 เป็นผลให้การแข่งขันลดลงจริงหรือไม่และต้องมีการออกกฎหมาย Antitrust Laws จะต้องเกิดตามมา ก็ต้องมาหารือเพื่อให้ได้ข้อสรุปร่วมกันให้ได้

“เวลานี้กรรมการเกร็งกันไปหมด จะตัดสินใจอย่างไรดีจะให้ควบรวมหรือไม่ควบรวม จึงไม่พร้อมที่จะให้ใครมาพบ ก็ต้องให้ระหว่างฝ่ายรัฐคุยกันได้ข้อสรุปก่อน ก็จะเลือกรับควบรวม และ AIS มาหารือจะเริ่มเรียกที่ละฝั่ง ซึ่งไม่รู้ว่า AIS จะยอมหรือแปลตามแนวทางที่เราวางไว้แต่ถ้าเจรจากันไม่ได้คือเอกชนไม่มีใครยอมใคร การควบรวมก็จะเกิดไม่ได้เช่นกัน”

เพราะประโยชน์ที่จะได้รับจากการควบรวมก็คือ อุตสาหกรรมนี้กำลังจะเปลี่ยนผ่าน เทคโนโลยีไปสู่ตัวใหม่ ในอนาคต ปัจจุบันขนาดผู้ให้บริการที่ต่างกันมากคือ AIS, TRUE และDTAC ทำให้เกิดความได้เปรียบเสียเปรียบมาก โดยเฉพาะเมื่อมีผู้ที่แข็งแกร่งกว่าคนอื่นมากๆ เพียงรายเดียวก็อาจไม่ใช้สภาพที่ดีที่สุดสำหรับประชาชน แต่หากมีผู้เล่นเพียง 2 รายที่มีขนาดเท่ากัน ก็จะนำไปสู่การแข่งขันที่รุนแรงภายใต้กติกาที่ กสทช.กำหนดออกมาอย่างเป็นธรรม ส่งผลให้ประชาชนตกอยู่กับรัฐและประชาชน ซึ่งจะได้รับบริการที่ดี ราคาที่เหมาะสม และรวดเร็ว

ที่สำคัญถ้าการควบรวม 'TRUE-DTAC' ไม่เกิด ธุรกิจโทรคมนาคมก็จะอยู่แบบสภาพปัจจุบันที่มี AIS เป็นผู้เล่นรายใหญ่ที่มีส่วนแบ่งตลาดใหญ่ที่สุด มีผลประกอบการโตขึ้น และทำกำไรได้สม่ำเสมอ ขณะที่ TRUE และ DTAC ก็จะอ่อนแอลงไปเรื่อยๆ ก็อาจจะเลือกขายสินทรัพย์เพื่อมาสร้างตัวเลขผลประกอบการให้ดูดีก็เป็นไปได้

สภาพกลไกตลาดแบบนี้ AIS จะแซงปีที่สุดจริงหรือไม่? .

5G tech alliance to ramp up use cases

Group aims to drive applications in the industrial sector, write **Komsan Tortermvasana** and **Janine Phakdeetham**



Mr Chaiwut, third from left, says the alliance has 260 companies associated with 5G business and services, while more could be added to boost the 5G ecosystem. The event was chaired by the prime minister, pictured fourth from left.

PATTARAPONG CHATPATTARASILL

The Digital Economy and Society (DES) Ministry has unveiled a 5G technology alliance aimed at transforming 5G showcases into real use cases with a target of rolling out 10 of them this year.

The alliance was established to build an affiliate network of 5G tech parties, including telecom operators, vendors and corporate users, to drive the 5G ecosystem.

There are 20 current development projects related to 5G use cases under the alliance, which was initiated in April this year.

The alliance was formed through an agreement made by the Telecommunications Association of Thailand, Digital Economy Promotion Agency (Depa) and DES Ministry.

5G ALLIANCE

DES Minister Chaiwut Thanakamansorn said the alliance includes 260 companies associated with 5G business and services, while more could be added to boost the 5G ecosystem.

Mr Chaiwut was speaking yesterday on the sidelines of Thailand 5G Summit 2022: "The 5G Leader in the Region", hosted by Depa and supported

by Huawei Technologies Thailand and the Global System for Mobile Communications Association (GSMA). The 5G tech showcase, taking place at Centara Grand Hotel and Bangkok Convention Center at CentralWorld, ends today.

The alliance was announced at the event chaired by the prime minister. Participants included representatives from the National Broadcasting and Telecommunications Commission, industrial associations, Advanced Info Service, True Corporation, the Thai IoT Association and Telecommunications Association of Thailand.

According to Mr Chaiwut, the alliance is to promote and drive 5G applications in the industrial sector to increase the country's economic value through service system upgrades for

smart agriculture, health tech, manufacturing, tourism, security, education and logistics.

5G use case development should also be a boon for people's quality of life, he said.

"Corporations and enterprises in the alliance will benefit from several incentives, including tax breaks from the Board of Investment," said Mr Chaiwut.

"Innovation plays a pivotal role in increasing digital applications in various sectors. 5G tech is a key infrastructure component for the country's future economic and social transformation."

Corporations in the alliance that provide digital services listed for government procurement would also benefit from the promotion, he said.

The list of digital services for govern-



5G is a key infrastructure component for the country's economic and social transformation.

CHAIWUT THANAKAMANUSORN
DES minister

ment procurement is defined by Depa and is being considered for approval by the cabinet.

Private enterprises that purchase digital products and services on the list will also be eligible for a 200% corporate income tax deduction, said Mr Chaiwit.

Some 500 products and services have been earmarked for the list this year and 5 billion baht is expected to be added to the country's economy in the first year of the project.

He said internet penetration is at 78% of the country's population, while Thais spend an average of 8 hours and 44 minutes per day on the internet, the ninth highest globally.

There are 120 million registered SIM cards in the Thai market, while the country ranks No.2 for mobile commerce adoption worldwide.

Depa president and chief executive Nuttapon Nimmanphatcharin said Thailand has strong telecom infrastructure nationwide, especially for 5G networks.

Concerning the alliance, Depa has a

Continued on Page B3

From Page B1

5G alliance to seek use cases

mission to facilitate matching between corporate users, telecom operators and vendors, as well as help push for 5G use cases, said Mr Nuttapon.

"Commercial 5G will be developed in the market in 3-5 years, driven by automation development, connected access and data support," he said.

MILESTONE FOR THAILAND

GSMA called establishing the 5G

alliance a significant milestone for the country.

"This is the first alliance to develop a 5G ecosystem in Southeast Asia. GSMA's APAC 5G Industry Community is pleased to collaborate with Huawei, the leading global ICT company, to drive applications using 5G technology in the Thai industrial sector to their maximum potential," Julian Gorman, head of GSMA for Asia-Pacific, said at the event.

Mr Gorman praised Thailand as a pioneer market in pushing the boundaries and exploring combinations of technologies to solve industry problems, create efficiencies, and invent new business models and approaches.

He said ongoing progress involves many parties working together. Three factors for maximising 5G industry opportunity in GSMA's view are spectrum policy and framework, infrastructure competition, and ecosystem collaboration.

HUAWEI PUSHES AHEAD

Huawei outlined plans to help Thailand capture emerging opportunities and build a better "green digital life" through 5G technology.

Simon Lin, president of Huawei Asia-Pacific, said the 5G rollout is progressing quickly and the pioneers in the region have crossed into a golden age.

He views Thailand as a 5G leader within Asean. As a result, Mr Lin vowed to continuously support Thailand's 5G progress in three key areas: building a leading 5G infrastructure, driving 5G industry applications, and creating a 5G industry and talent ecosystem.

The first area of focus for Huawei is continuing integrated efforts in infrastructure, industry applications and ecosystem.

"5G redefines user experience, and the best user experience brings the best and biggest commercial success

for operators," he said.

"Together with Thailand's operators, we will keep providing high-quality 5G content for consumers and help operators succeed. This includes augmented reality services, 8K videos and metaverse games."

At the same time, Huawei will work with operators to provide cable and fibre-free high-speed broadband options, said Mr Lin.

This is expected to help Thailand remove copper wires, maintaining a safe and clean environment, he said.

Second, Huawei plans to dive into Thailand's industry digitalisation scenarios to boost its economy, said Mr Lin.

The firm wants to support the digitalisation of several Thai industries, including five mines, two ports, 50 factories and 20 hospitals in 2022, he said.

As for the third area, Huawei plans to work with customers and partners to create an open 5G ecosystem.

"The first effort involves building an industry ecosystem," said Mr Lin.

"In the past several years, our open lab and 5G EIC [Ecosystem Innovation Centre] have shown great value in driving innovation. 5G EIC has attracted over 100 partners to incubate innovative cases, such as smart ambulances, smart poles and 5G Machine Vision."



<https://www.nbtc.go.th>

กสทช.ชุดใหม่

ขณะนี้กรรมการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ(กสทช.)ชุดใหม่ส่วนหนึ่งจำนวน 5 คนที่ผ่านการสรรหาได้ปฏิบัติหน้าที่แล้ว โดยอีก 2 คนอยู่ระหว่างการสรรหาเพิ่มเติมเพื่อให้ครบ 7 คน ผู้สนใจศึกษาข้อมูลเกี่ยวกับ กสทช.ชุดใหม่และเรื่องเกี่ยวกับ กสทช.น่าสนใจเพิ่มเติมได้ที่เว็บไซต์ของสำนักงาน กสทช.



[nbtc.go.th](https://www.nbtc.go.th)

เกี่ยวกับ กสทช. นำเสนอข้อมูลคณะกรรมการ กสทช.และอำนาจหน้าที่ รวมทั้งประวัติความเป็นมาและโครงสร้างองค์กร ศูนย์ข้อมูลกลาง รวบรวมฐานข้อมูลอุตสาหกรรมโทรคมนาคมผลสำรวจข้อมูลอินเทอร์เน็ตไทยและบริการหมายเลขโทรคมนาคม นอกจากนี้หน้าแรก ยังนำเสนอข่าวสารน่าสนใจต่างๆ...

ทับทิม

Thun Hoon
Circulation: 100,000
Ad Rate: 800

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: ศุกร์ 17 มิถุนายน 2565

ปีที่: 19

ฉบับที่: 4494

หน้า: 1 (ล่างซ้าย), 9

Col.Inch: 51.99 Ad Value: 41,592

PRValue (x3): 124,776

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: ITEL จ่อคิวชิงงานกว่า 1.5 พันล. เร่งขยายฐานดาต้าอัปโหลด



ITEL

ชิงงาน 1.5 พันล้าน

→ → → อ่านหน้า 9

ITELจ่อคิวชิงงานกว่า1.5พันล. เร่งขยายฐานดาต้าอัปโหลด

#ITEL #ทับทิม - ITEL จ่อคิวประมูลงานพีช มูลค่ารวมกว่า 1.5 พันล้านบาท ยังคงเป้าหมายรายได้ปี 2565 แต่ละระดับ 3.2 พันล้านบาท และในปี 2566 มีแผนต้นบริษัท บลู โซลูชั่น จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยเข้าระดมทุนในตลาด mai ด้านโปรกปรับเพิ่มคำแนะนำเป็น "ซื้อ" มองมี Upside จาก 2 โครงการที่จะเข้าประมูล และคาดกำไรไตรมาส 2/2565 ยังเติบโต

นายถวัลย์ อนันตรัตมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ตเทคโนโลยีคอม จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยว่า บริษัทมีแผนที่จะเข้าร่วมประมูลโครงการ Course Online หรือโครงการพัฒนาทักษะสร้างความรู้ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศสู่สังคมดิจิทัล เพื่อให้ประชาชนสามารถเข้าใช้บริการโทรคมนาคมพื้นฐานได้อย่างทั่วถึงและเท่าเทียมกันในทุกๆ พื้นที่ทั่วประเทศ ของคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. ซึ่งจะมีการประมูล 5 สัญญา ในส่วนของ ITEL มีแผนจะเข้าร่วมประมูล 1 สัญญาซึ่งเป็นสัญญาที่มีมูลค่าประมาณ 305 ล้านบาท ซึ่งขณะนี้ได้ผ่านขั้นตอนการทำประชาพิจารณ์แล้ว จึงคาดว่า จะสามารถเปิดประมูลได้ประมาณเดือน



» ถวัลย์ อนันตรัตมพร

กรกฎาคมนี้

● จ่อคิวประมูลงาน

นอกจากนี้ ITEL ยังจะเข้าประมูลในโครงการ USO TOT มีมูลค่า 703 ล้านบาท คาดว่าจะเปิดประมูลได้ประมาณปลายไตรมาส 2 หรือต้นไตรมาส 3 ของปีนี้ ซึ่งที่ผ่านมาบริษัทก็ได้งานเกี่ยวกับการให้บริการอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในพื้นที่ห่างไกล หรืออินเทอร์เน็ตชายขอบในพื้นที่ภาคใต้และภาคกลาง จึงมีประสบการณ์ที่จะดำเนินการ ทำให้มั่นใจว่ามีโอกาสที่จะได้งานนี้ ขณะเดียวกันบริษัทได้คาดว่าจะครึ่งหลังปี 2565 บริษัทจะเข้าประมูลงานธุรกิจด้านติดตั้งโครงข่าย

อีกประมาณ 1,400-1,500 ล้านบาท ซึ่งรวมถึง 2 โครงการดังกล่าวไว้ด้วย

ในส่วนของธุรกิจด้านดาต้า เซ็นเตอร์ ก็มีการเติบโต ตามความต้องการใช้ที่เพิ่มขึ้น ดังนั้นบริษัทจึงมีแผนที่จะขยายพื้นที่จัดเก็บของดาต้า เซ็นเตอร์ เพิ่มขึ้นจากแนวโน้มของธุรกิจที่เติบโต จึงมั่นใจว่าภายในปีนี้รายได้ของบริษัทจะไปที่ 3,200 ล้านบาทได้ตามเป้าหมายที่วางไว้ ซึ่งบริษัทได้วางเป้าหมายรายได้จะเติบโตในทุกไตรมาส

นายถวัลย์ กล่าวอีกว่า บริษัทยังมีแผนที่จะนำบริษัท บลู โซลูชั่น จำกัด ที่ให้บริการด้านการวางระบบ (System Integrator) ซึ่ง ITEL ถือหุ้นในสัดส่วน 51% เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ(mai) ภายในปี 2566 นี้ ซึ่งจะเป็นปัจจัยหนุนอีกส่วนที่ทำให้บริษัทมีผลประกอบการที่เติบโตขึ้น

● โปรกแนะนำ "ซื้อ"

บริษัทหลักทรัพย์ โนมูระ พัฒนสิน จำกัด (มหาชน) ได้ปรับเพิ่มคำแนะนำในหุ้น ITEL เป็น "ซื้อ" จากเดิมแนะนำ "ซื้อเก็งกำไร" ให้ราคาเป้าหมายที่ 6.00 บาทต่อหุ้น ซึ่งมีมุมมองบวกต่อปัจจัยพื้นฐาน หลังจากที่ได้อัปเดตข้อมูลกับผู้บริหารของ ITEL ซึ่งหากขณะประมูลทั้ง 2 โครงการ จะทำให้ธุรกิจติดตั้ง

โครงข่ายได้ตามเป้าหมายปี 2565 ที่ราว 1,454 ล้านบาทได้ตามเป้าหมาย

นับตั้งแต่ต้นปี 2565 บริษัทได้มีการลงนามได้งานแล้วราว 550 ล้านบาท ซึ่งจะมากกว่าสมมติฐานที่ฝ่ายวิจัยคาดไว้ว่าปีนี้จะมีมูลค่า 900 ล้านบาท ประกอบกับการแข่งขันช่วงที่เหลือของปีนี้ส่วนใหญ่จะถูกรับรายได้ในปี 2566 ทำให้คาดว่างานในมือ หรือ Backlog ล้วนปีนี้มีโอกาสสูงกว่าสมมติฐานของฝ่ายวิจัย ซึ่งจะเป็น Upside ต่อกำไรสุทธิของปี 2566 รวมถึงการขยายการลงทุนในบริษัท ETIX ITEL Bangkok ซึ่งเป็นบริษัทร่วมทุนที่ทำดาต้า เซ็นเตอร์ ก็ยังไม่รวมในประมาณการ จะเป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่จะหนุนให้มี Upside

● ขยายฐานลงทุน

นอกจากนี้บริษัทอยู่ระหว่างเข้าลงทุนราว 5% ในบริษัทด้าน Data Analytics คาดว่าจะใช้เงินลงทุนราว 100 ล้านบาท แบ่งเป็นเงินสดและการทำ Share Swap ทกดำเนินการสำเร็จ จะทำให้ ITEL มี Ecosystem ในการบริการเพิ่มเติม ประกอบกับมีโอกาส Unlock Value จากการนำบริษัทย่อยบริษัท บลู โซลูชั่น เตรียมเข้าระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์

ส่วนแนวโน้มกำไรไตรมาส 2/2565 คาดว่าจะกลับมาเติบโต เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน และเทียบกับไตรมาสก่อน ตามทิศทางรายได้รวม และมองว่าโครงการเป้าหมายของบริษัทที่มีความคืบหน้า และผลการดำเนินงานช่วงที่เหลือของปีนี้มีแนวโน้มเติบโต จะเป็นปัจจัยบวกต่อการฟื้นตัวของราคาหุ้น 📈