

ดีลAISควบ3BBฉลุย! กสทช.ชงบอร์ด20ก.ย.

● 'ไทรรัตน์' ยื่นฟ้อง 4 กรรมการ ไม่กระทบแผนรวมกิจการ

กสทช.ได้เคย 20 ก.ย. ชงรายงานดีลควบรวม AIS-3BB เข้าบอร์ด ก่อนนัดประชุมชี้ชะตาในกลางเดือน ต.ค. ด้าน "หมอลี่" ระบุ ชัด "ไทรรัตน์" ฟ้อง 4 บอร์ดกสทช.จะไม่กระทบดีลนี้แน่นอน ไบรเกอร์มองเป็นสัญญาณบวก หลังเอไอเอสควบกิจการเน็ตบ้านเสร็จ พร้อมรับกำไรจากเช่าโครงข่ายเพิ่ม หลังซื้อคลื่น 700 MHz จาก NT เผลี่ยปีละ 778 ล้านบาท ปรับมูลค่าพื้นฐานใหม่เพิ่มเป็น 255 บาท

อ่านต่อ
หน้า 27

ดีล

นายแพทย์ประวิทย์ ลีสถาพรวงศ์ ประธานอนุกรรมการด้านคุ้มครองผู้บริโภค และสิทธิพลเมือง เปิดเผยกับ "ข่าวหุ้นธุรกิจ" ว่า กรณีนายไทรรัตน์ วิริยะศิริกุล รักษาการเลขาธิการคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) ยื่นฟ้องบอร์ดกสทช. ทั้ง 4 คน (พล.อ.ท.ชนพันธ์ุ หรรษาเจริญ, น.ส.พิรงรอง รามสูต, นายศุภชัย ศุภชาติ, นายสมภพ ภูริวิกรัยพงศ์) ข้อหาเป็นเจ้าพนักงานร่วมกันปฏิบัติหรือละเว้นการปฏิบัติหน้าที่โดยมิชอบฯ นั้น

กรณีดังกล่าวจะไม่มีผลกระทบต่อการพิจารณาอนุมัติควบรวมธุรกิจด้านบริการอินเทอร์เน็ตประจำที่ (บรอดแบนด์) ระหว่างบริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด (AWN) บริษัทลูกของบริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ ADVANC กับบริษัท ทริปเปิ้ลที บรอดแบนด์ จำกัด (มหาชน) หรือ 3BB แต่อย่างใด เนื่องจากกรณีนี้ไม่เกี่ยวข้องกับคดี ดังนั้นบอร์ดที่ถูกฟ้องทั้งหมดสามารถเข้าร่วมพิจารณาดีลนี้ได้

"กรณีควบรวม 3BB ของ AIS จะไม่มีผลกระทบต่อการพิจารณาของบอร์ด

กสทช. แม้มีการฟ้องร้องบอร์ดทั้ง 4 ท่าน ต่อศาลอาญาคดีทุจริตและประพฤติมิชอบกลาง" นายแพทย์ประวิทย์ กล่าว

แหล่งข่าวจากวงการสื่อสาร เปิดเผยกับ "ข่าวหุ้นธุรกิจ" ว่า ขณะนี้สำนักงานกสทช.ได้สรุปรายงานของคณะอนุกรรมการทั้ง 4 ชุด ได้แก่ คณะอนุกรรมการด้านคุ้มครองผู้บริโภค และสิทธิพลเมือง, คณะอนุกรรมการด้านกฎหมาย, คณะอนุกรรมการด้านเทคโนโลยี และคณะอนุกรรมการด้านเศรษฐศาสตร์ (กลุ่มนักวิชาการ) ทั้งหมดเสร็จสิ้นแล้ว และจะนำเสนอรายงานดังกล่าวให้บอร์ดกสทช. พิจารณาในวันที่ 20 ก.ย.นี้ โดยจะใช้เวลาการพิจารณาประมาณ 2 สัปดาห์ ก่อนนัดประชุมบอร์ดเพื่อลงมติต่อไป

ทั้งนี้ กรณีที่ดีที่สุด (Best case) บอร์ดกสทช.น่าจะพิจารณาอนุมัติให้ควบรวมกิจการ 3BB ได้ ภายในกลางเดือนตุลาคมนี้ ตามแผนก่อนที่จะดำเนินการชำระค่าหุ้น 3BB และกองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐานบรอดแบนด์ อินเทอร์เน็ต จัสมิน หรือ JASIF กว่า 3.2 หมื่นล้านบาท ให้กับ JAS ต่อไป

ADVANC พลิกเป็นขาขึ้น

นายพิสุทธิ งามวิจิตรวงศ์ ผู้อำนวยการอาวุโส ฝ่ายวิเคราะห์หลักทรัพย์ บริษัท

หลักทรัพย์ กลสิกรไทย จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า หากบอร์ดกสทช.ประชุมกลางเดือนตุลาคมนี้ ถือเป็นสัญญาณที่ดี โดยมองว่าการพิจารณาผ่านความเห็นชอบ เนื่องจากที่ผ่านมาการทำไฟกักรูปของคณะอนุกรรมการด้านคุ้มครองผู้บริโภคและสิทธิพลเมือง และคณะอนุกรรมการด้านเศรษฐศาสตร์ ไม่ได้ติดขัดเหมือนกรณีบริษัท ทูร์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TRUE ควบรวมบริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ DTAC ก่อนหน้านี้

โดยภายหลังจากบอร์ดกสทช.อนุมัติการควบรวม 3BB แล้ว จะส่งผลให้ภาพรวมของหุ้นสื่อสารกลับมาเป็นขาขึ้น โดยเฉพาะ AIS เนื่องจากภาวะการแข่งขันลดลง ทำให้ต้นทุนลดลงตามมา ทั้งมือถือและเน็ตบ้าน รวมทั้งบริษัทสามารถปรับเพิ่มค่าบริการอย่างสมเหตุสมผล ส่งผลให้รายได้และกำไรเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ

"นักลงทุนชอบหุ้นแบบนี้ที่มีการเติบโตจากการปลดล็อกการแข่งขันทั้งมือถือ หลังทรูควบรวมดีแทค และปลดล็อกการแข่งขันเน็ตบ้าน หลังจาก AIS ควบรวม 3BB" นายพิสุทธิ กล่าว

ทั้งนี้ มูลค่าเพิ่มจากการควบรวม 3BB บล.กลสิกรไทย ประเมินไว้ที่ 9.65 บาทต่อหุ้น จากราคาพื้นฐาน ADVANC ที่ 240.57 บาท จะเพิ่มเป็น 250.22 บาท โดยแนะนำเข้าลงทุนได้ทั้งระยะกลางและระยะยาว

บริษัทหลักทรัพย์ หยอนต้า (ประเทศไทย) จำกัด ปรับเพิ่มประมาณการและราคาเหมาะสม ADVANC คำแนะนำ "ซื้อ" โดยปรับเพิ่มประมาณการกำไรปกติทั้งปี 2566-2567 ขึ้น 4% และ 10% ตามลำดับ จากการปรับ

สมมติฐานผลประโยชน์จากการจาก 3BB ในปี 2567 และปรับลดสมมติฐานค่าใช้จ่ายการตลาดปี 2567 ปรับไปใช้ราคาเหมาะสม ณ ปี 2567 เพื่อให้สะท้อนผลบวกของดีล 3BB เต็มปี ส่งผลให้ราคาเหมาะสมปรับเพิ่มขึ้นเป็น 255 บาทต่อหุ้น การพักตัวของราคาหุ้นประเมินเป็นโอกาสในการสะสมรอบใหม่

สำหรับภาพรวมไตรมาส 3/2566 กำลังซื้อเริ่มฟื้นตัว กำลังซื้อในตลาดคาดฟื้นตัวต่อเนื่องจากนโยบายภาครัฐ กรณีของฟรีวีซ่านักท่องเที่ยวจีนหนุนซิมนักท่องเที่ยว (Tourism SIM) และการกระตุ้นเศรษฐกิจด้วยเงินดิจิทัล 10,000 บาทต่อคน จะช่วยหนุนกำลังซื้อในต่างจังหวัดในต้นปี 2567

ขณะที่ การแข่งขันในตลาดมือถือลดลงต่อเนื่อง โดยเฉพาะตลาดลูกค้าระบบเติมเงิน (Prepaid) ที่ ADVANC ลด Data offering ขึ้นเริ่มต้นจาก 30 กิกะไบต์ หรือ GB ลงเหลือ 15 GB นอกจากนี้มีการลดความเร็ว (Speed) เมื่อใช้งานครบจำนวนแล้ว จาก 384 กิโลบิตต่อวินาที (Kpbs) เป็น 64 Kpbs การปรับราคาขึ้นอย่างต่อเนื่องจะหนุนให้รายได้เฉลี่ยต่อผู้ใช้ (ARPU) ปรับขึ้นต่อ ขณะที่ตลาดลูกค้าแบบรายเดือน (Postpaid) ได้ผลบวกของการทยอยครบอายุของเน็ต ที่ใช้งานด้วยความเร็วคงที่แบบไม่จำกัด ไม่ลดความเร็ว (Unlimited Package)

บริษัทหลักทรัพย์ เมย์แบงก์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) คงคำแนะนำ "ซื้อ" หุ้น ADVANC เนื่องจากคาดว่ากำไรหลักปี 2566 จะเติบโต 13% จากช่วงเดียวกันปีก่อน (YoY) และอัตราเงินปันผลตอบแทนปี 2566-2567

ที่ 4% ให้ราคาเป้าหมายเพิ่มขึ้นเป็น 251 บาท

นอกจากนี้ ยังเพิ่มประมาณการกำไรหลักปี 2568-2573 ขึ้น 2% ADVANC ภายหลังจากซื้อคลื่นความถี่ย่าน 700 เมกะเฮิร์ตซ์ หรือ MHz (แบนด์วิธ 2x5 MHz) จากบริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) หรือ NT ในราคา 14,900 ล้านบาท โดย AIS จะต้องสร้างสถานีฐาน 13,500 แห่งเพื่อให้ NT เข้าภายใน 2 ปี สถานีฐานที่เพิ่มขึ้นจะส่งผลให้รายได้ค่าเช่าเพิ่มขึ้น สัญญาค่าเครือข่ายทำให้เพิ่มกำไรหลักปี 2567 ขึ้น 1% และเพิ่มกำไรหลักปี 2568-2573 ขึ้น 2% คาดการณ์รายได้ค่าเช่าเครือข่ายที่ 306 ล้านบาท ในปี 2567 และ 640 ล้านบาท ในปี 2568 หลังจากนั้นรายได้จากค่าเช่าจะอยู่ที่ 778 ล้านบาทต่อปี ตั้งแต่ปี 2569 เป็นต้นไป นอกจากนี้ประเมินว่าอัตรากำไรก่อนหักภาษีของการให้เช่าเครือข่ายจะอยู่ที่ 90% ■



ADVANC ชิงธง 'ธุรกิจเน็ตบ้าน' ปิดดีลซื้อ 3BB-JASIF มูลค่า 3.2 หมื่นล้าน



สมชัย เลิศสุทธีวงศ์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

ดีลซื้อ 3BB หากควบรวมกันแล้ว
ADVANC จะเป็นผู้เล่นรายใหญ่ โดยจะ
เข้ามาช่วยหนุนธุรกิจ Fixed Broadband
ซึ่ง 3BB มีลูกค้า 2.4 ล้านราย ขณะที่
เอไอเอสไฟเบอร์ มีลูกค้า 2.2 ล้านราย
รวมเป็นทั้งสิ้น 4.6 ล้านราย

ปัจจุบันตลาดสื่อสารไทยเปลี่ยนจากเดิมที่เป็นตลาด
มือถือ เริ่มเข้าสู่การขยายฐานลูกค้าที่มีการเติบโตอย่างจำกัด
ส่งผลให้เบอร์ 1 อย่าง บริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส
จำกัด (มหาชน) หรือ ADVANC ผู้ให้บริการดิจิทัลบน
โครงข่ายอัจฉริยะ 5G ที่มีคลื่นความถี่ในการให้บริการมากที่สุด
รวม 1460 MHz (นับรวมคลื่นความถี่ที่ร่วมมือกับพันธมิตร
รวมถึง บริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) หรือ
NT ซึ่งอยู่ระหว่างการอนุมัติจาก คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง
กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช.)
และมีจำนวนผู้ใช้งานล่าสุดกว่า 45.3 ล้านเลขหมาย (ณ เดือน
มิถุนายน 2566)

พร้อมขับเคลื่อนประเทศไทยด้วยเทคโนโลยี 5G ผ่าน
4 กลุ่มธุรกิจ ได้แก่ โทรศัพท์เคลื่อนที่, อินเทอร์เน็ตบ้าน

ความเร็วสูงภายใต้แบรนด์ AIS Fibre, ธุรกิจลูกค้าองค์กร
และบริการดิจิทัล 5 ด้าน ได้แก่ วิดีโอ คลาวด์ ดิจิทัลเพย์เมนต์
อินเทอร์เน็ตในทุกสิ่ง (IoT) และบริการร่วมกับพาร์ทเนอร์
ตลอดจนขยายสู่กลุ่มธุรกิจใหม่ เพื่อเดินทางตามวิสัยทัศน์การ
เป็นองค์กรโทรคมนาคมเทคโนโลยีอัจฉริยะ หรือ Cognitive
Tech-Co ที่พร้อมนำศักยภาพเข้าสนับสนุนความแข็งแกร่งด้าน
โครงสร้างพื้นฐานดิจิทัลของประเทศ ขยายขีดความสามารถของ
ภาคอุตสาหกรรม และยกระดับคุณภาพชีวิตของคนไทย

ทั้งนี้ ADVANC มีเป้าหมายที่จะเป็นผู้เล่นรายหลักที่มี
การเติบโตของผู้ใช้บริการเติบโตในระดับเลข 2 หลักของรายได้
และตั้งเป้าหมายในการสร้างฐานลูกค้ากว่า 2.5 ล้านรายในปีนี้ รวม

อ่านต่อหน้า 36





ถึงธุรกิจบริการลูกค้าองค์กรเติบโตด้วยแนวโน้มดิจิทัลอย่างต่อเนื่อง ซึ่งตั้งเป้าหมายการเติบโตในธุรกิจจากผลิตภัณฑ์กลุ่ม CCIID (Cloud, Cyber security, IoT, ICT Solutions, Data Center) พร้อมกับ 5G NextGen Platform และ CloudX ที่รองรับ Data Sovereignty โดยเน้นบริการใน 4 ภาคอุตสาหกรรม คือ การผลิต ค้าปลีก อสังหาริมทรัพย์ และการขนส่ง



แม้ว่า ADVANC จะมีพื้นฐานลูกค้าในมือถือและอินเทอร์เน็ตบ้านอยู่แล้ว แต่ต้องการขยายฐานและสร้างรายได้อย่างก้าวกระโดด จึงเป็นที่มาของการเข้าไปซื้อบริษัท ทริปเปิลที บรอดแบนด์ จำกัด (มหาชน) หรือ 3BB และกองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐานบรอดแบนด์อินเทอร์เน็ต จัสมิน หรือ JASIF เพื่อให้สอดคล้องกับการขยายฐานการให้บริการในอนาคต

โดยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทเมื่อวันที่ 3 กรกฎาคม 2565 ได้อนุมัติให้บริษัท แอดวานซ์ ไวร์เลส เน็ทเวอร์ค จำกัด (AWN) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของ ADVANC เข้าซื้อหุ้นในบริษัท ทริปเปิลที บรอดแบนด์ จำกัด (มหาชน) หรือ TTTBB ซึ่งเป็นผู้ให้บริการบรอดแบนด์ยี่ห้อ 3BB จากบริษัท อควิเมนท์ จำกัด (ACU) ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท จัสมิน อินเทอร์เน็ต เซ็นแนล จำกัด (มหาชน) หรือ JAS และเข้าซื้อหน่วยลงทุนในกองทุนรวมโครงสร้างพื้นฐานบรอดแบนด์อินเทอร์เน็ต จัสมิน (JASIF) จาก JAS โดยมีมูลค่ารวม 32,420 ล้านบาท

แบ่งเป็นเข้าซื้อหุ้น TTTBB จำนวน 7,529,242,385 หุ้น คิดเป็นสัดส่วน 99.87% ซึ่งรวมถึงการได้มาซึ่งบริษัทย่อยอีก 2 บริษัท คือ บริษัท ทริปเปิลที อินเทอร์เน็ต จำกัด และบริษัท อิน คลาวด์ จำกัด และการได้มาซึ่งบริษัท ทรี บีบี จำกัด ตามเงื่อนไขบังคับก่อน คิดเป็นมูลค่ารวม 19,500 ล้านบาท และการเข้าซื้อหน่วยลงทุน JASIF จำนวน 1,520 ล้านหน่วย คิดเป็นสัดส่วน 19% ราคาหน่วยละ 8.50 บาท คิดเป็นมูลค่ารวม 12,920 ล้านบาท (TTTBB เข้าสายไฟเบอร์ของ JAS-IF ในการดำเนินธุรกิจอยู่) ซึ่งปัจจุบันดีลนี้ยังมีความล่าช้าใน

การดำเนินการอยู่

อย่างไรก็ตาม ช่วงต้นไตรมาส 2/2566 สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ (กสทช.) มีการประชุมเพื่อรับทราบหลักการในการเข้าซื้อ 3BB และ JASIF ของ ADVANC โดยจะมีการจัดตั้งคณะกรรมการ และจัดตั้งที่ปรึกษา เพื่อพิจารณาและดำเนินการในรูปแบบลักษณะคล้ายโรคแม่แบบเดียวกันกับการควบรวมของบริษัท ทู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TRUE และ บริษัท โทเทิล แอ็คเซ็ส คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ DTAC เพื่อให้การพิจารณาเป็นไปตามมาตรฐานเดียวกัน

“สมชัย เลิศสุทธิวงค์” ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ADVANC กล่าวว่า ดีลซื้อ 3BB หากควบรวมกันแล้ว ADVANC จะเป็นผู้เล่นรายใหญ่ โดยจะเข้ามาช่วยหนุนธุรกิจ Fixed Broadband ซึ่ง 3BB มีลูกค้า 2.4 ล้านราย ขณะที่เอไอเอส ไฟเบอร์ มีลูกค้า 2.2 ล้านราย รวมเป็นทั้งสิ้น 4.6 ล้านราย โดยบริษัทวางเป้าหมายรายได้จากการให้บริการในช่วง 3 ปีนี้เติบโตเฉลี่ยปีละ 3-5% แม้จะปรับลดสัดส่วนธุรกิจมือถือลง แต่รายได้ไม่ได้ลดลง แต่จะขยายธุรกิจ Fixed Broadband และกลุ่มลูกค้าองค์กร เพิ่มขึ้นมาเป็น 30% จากที่มีประมาณ 20% ต่อมา 3BB ได้ส่งจดหมายถึงบริษัทหลักทรัพย์จัดการ

อ่านต่อหน้า 38





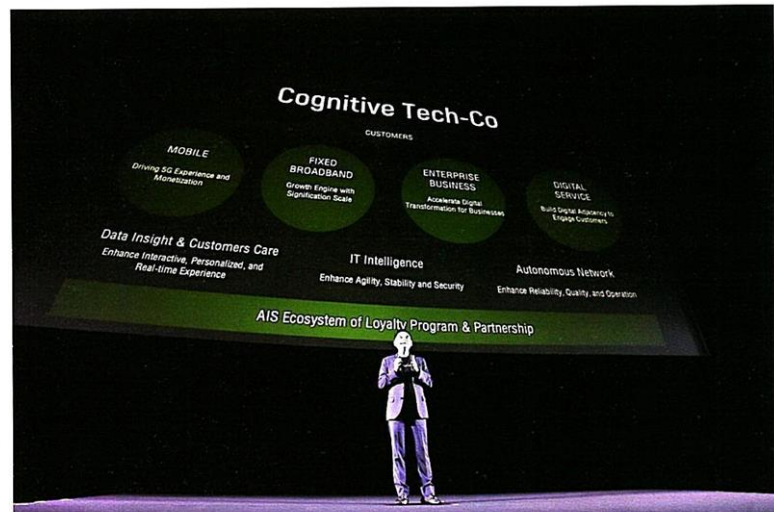
▶ ต่อจากหน้า 36

กองทุนรวมบัวหลวง จำกัด (มหาชน) หรือ BBLAM ในฐานะผู้จัดการกองทุนรวม โครงสร้างพื้นฐานบรอดแบนด์อินเทอร์เน็ต จัสมิน หรือ (JASIF) ลงวันที่ 20 มีนาคม 2566 ระบุว่า ไม่สามารถชำระค่าเช่าเส้นใยแก้วนำแสงส่วนที่เหลือของงวดที่ครบกำหนดชำระวันที่ 15 มีนาคม 2566 ให้แก่กองทุน JASIF ได้ โดยได้ชำระค่าเช่าไปเพียงบางส่วนจำนวน 700 ล้านบาท จากทั้งหมด 900 ล้านบาท ซึ่ง 3BB จะต้องชำระค่าเช่าคงค้างส่วนที่เหลือทั้งหมดภายในระยะเวลา 5 วัน นับจากวันครบกำหนดชำระ (Due date) คือ ภายในวันที่ 15 มีนาคม 2566 แต่ระหว่างทาง 3BB หยอกล้อจ่ายชำระเพิ่มเติมได้เพียง 157 ล้านบาท และปัญหาการไม่สามารถชำระค่าเช่าได้เต็มทั้งจำนวนมาจนถึงปัจจุบัน

จากปัญหาดังกล่าว เป็นผลมาจากสถานการณ์การแข่งขันที่รุนแรงในธุรกิจบรอดแบนด์ และต้นทุนการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้น จึงส่งผลกระทบต่อกระแสเงินสด และหากสถานการณ์การแข่งขันยังคงรุนแรงต่อเนื่อง 3BB อาจมีกระแสเงินสด



ไม่เพียงพอชำระค่าเช่าให้แก่กองทุนได้ครบจำนวนตามสัญญาเช่า หรือภายในระยะเวลาที่กำหนดในเดือนต่อไป 3BB จึงต้องการให้กองทุน JASIF เข้ามาร่วมแก้ไขปัญหามาเพื่อพิจารณาหาแนวทางร่วมกัน เพื่อให้สอดคล้องกับสภาพการแข่งขันของธุรกิจบรอดแบนด์ และแนวทางการแก้ไขปัญหาจะมีการปรับโครงสร้าง



การปรับเปลี่ยนค่าเช่าเพื่อให้ 3BB มีความสามารถในการชำระค่าเช่าได้ในอนาคต

ทาง BBLAM จึงรับคำขอจากทาง JASIF ในฐานะผู้ถือหุ้นรายใหญ่ในกองทุน JASIF จำนวน 19% ของหน่วยลงทุนทั้งหมดให้มีการจัดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นรายใหญ่ครั้งที่ 1/2566 เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ เพื่อเป็นการแก้ไขปัญหาอันเกิดจากสถานการณ์ทางเศรษฐกิจ และธุรกิจบรอดแบนด์อินเทอร์เน็ต เพื่อให้ 3BB สามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ จึงจัดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นรายใหญ่ครั้งที่ 1/2566 วันที่ 23 สิงหาคม 2566

วาระสำคัญ ได้แก่ การพิจารณาผ่อนผันการหยุดพักการชำระค่าเช่า และการผิมนัดชำระค่าเช่า ตลอดจนการยกเลิกและแก้ไขเพิ่มเติมสัญญาจัดหาผลประโยชน์จากทรัพย์สินกิจการโครงสร้างพื้นฐาน และเรื่องอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง สำหรับการแก้ไขสัญญาครั้งนี้ไม่เป็นการตัดสิทธิของกองทุนรวมที่จะใช้สิทธิในการต่ออายุสัญญาแก้ไขเพิ่มเติมและแทนที่สัญญาเช่าหลักไปอีก 10 ปี หลังจากวันที่ 29 มกราคม 2575 หากรายได้จากอินเทอร์เน็ตบรอดแบนด์ในส่วนของการบริการ FTTX และ xDSL ของ 3BB ในปี 2573 ตามงบการเงินรวม ไม่น้อยกว่า 40,000 ล้านบาท ตามข้อตกลงเดิมของสัญญาดังกล่าว หากกองทุนใช้สิทธิต่ออายุดังกล่าว และได้เข้าทำสัญญาเช่าฉบับใหม่

อ่านต่อหน้า 40



กับ 3BB แล้ว ให้ถือว่าข้อตกลงตามหนังสือของ JAS ในเรื่องการต่ออายุสิ้นสุดลง รวมถึงการแก้ไขสัญญาแก้ไขเพิ่มเติม และแทนที่สัญญาบริหารดูแลและบำรุงรักษาทรัพย์สิน และสัญญาแก้ไขเพิ่มเติมและแทนที่สัญญาโอนสิทธิตามสัญญาให้บริการโครงข่าย และแก้ไขโครงการจัดการกองทุนรวมตามที่จำเป็นเพื่อให้สอดคล้องกับมติของที่ประชุมผู้ถือหุ้นหน่วยงาน

การเจรจาระหว่างธนาคารกรุงเทพกับกองทุน JASIF เพื่อปรับลดดอกเบี้ยเงินกู้ และยึดหนี้ คาดว่า จะตกลงกันเพียงเบื้องต้นเท่านั้น แต่ยังไม่มีความเป็น

ทางการ เนื่องจากต้องรอให้เปลี่ยนสポンเซอร์ใหม่ คือ ADVANC ที่จะเข้ามาแทน JAS ก่อน ถึงจะมีเหตุผลเพียงพอที่จะขอปรับลดดอกเบี้ย เนื่องจาก ADVANC มีฐานะทางการเงินที่ดีและอันดับเครดิตอยู่ในระดับสูงจึงควรมีส่วนลดให้ต่อไป

นางสาวสมฤทัย ดันตทิกิตติ หัวหน้าแผนกงานนักลงทุนสัมพันธ์ ADVANC เปิดเผยว่า ความคืบหน้าของดีล 3BB ทางบริษัทก็อยู่ระหว่างการอนุมัติการดำเนินการของสำนักงาน กสทช. เนื่องจากได้จัดส่งเอกสารไปหมดแล้ว และหลังจากที่ กสทช.จัดไฟท์สกรู๊ปแล้ว ในส่วนของคณะกรรมการชุดต่าง ๆ ได้แก่ 1) เรื่องการคุ้มครองผู้บริโภค 2) สิทธิพลเมือง 3) ด้านกฎหมาย 4) ด้านเศรษฐศาสตร์ และ 5) ด้านเทคโนโลยี โดยคณะกรรมการจะต้องทำการศึกษาข้อมูล และส่งเรื่องให้คณะกรรมการ กสทช.พิจารณาอนุมัติต่อไป ทาง ADVANC ก็อยู่ระหว่างการรอการอนุมัติอยู่

โดยวันที่ 23 สิงหาคม 2566 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นหน่วยงาน JASIF หากผู้ถือหุ้น มีมติอนุมัติค่าขอปรับโครงสร้างข้อตกลงการเช่าใหม่ ของ 3BB ซึ่งการที่ 3BB เข้าไปปรับโครงสร้างหนี้ของ JASIF เป็นดำเนินการเพื่อให้ทั้ง 3BB และ JASIF อยู่ได้ในระยะยาว อย่างไรก็ตาม หลัง กสทช. อนุมัติการเข้าซื้อดังกล่าวในอนาคต ด้าน Synergy ที่เกิด



ขึ้นกับการดีล 3BB จะมีทั้งหมด 3 ด้านได้แก่ 1) รายได้ 2) ค่าใช้จ่าย 3) เงินลงทุน ส่วนใหญ่คาดว่าจะมาจากการประหยัดค่าใช้จ่ายเงินลงทุน เนื่องจากสามารถใช้ทีมที่เข้าไปติดตั้ง หรือการทำงานด้านอื่น ๆ ร่วมกัน ทำให้สามารถนำเสนอการให้บริการได้มีประสิทธิภาพมากขึ้น

ในส่วนของการขั้นตอนการอนุมัติการเข้าซื้อกิจการดังกล่าว หลังจาก กสทช.จัดไฟท์สกรู๊ปและมีการประชุมสรุปไปแล้วหลายเรื่อง ไม่น่ามีปัญหาเพราะไม่มีเรื่องคลื่น โดยจากที่คณะกรรมการพิจารณาเสนอเรื่องเข้ามาภายใน 90 วัน ให้คณะกรรมการ กสทช.พิจารณา หลังจากนั้นก็คาดว่าจะใช้ระยะเวลาในการดำเนินการไม่นาน

การที่ ADVANC จะเข้ามาแทน JAS ความมั่นคงของ JASIF ก็จะเพิ่มขึ้น แม้ว่าจะมีการเปลี่ยนแปลงสัญญาเช่าก็ตาม และการปรับโครงสร้างค่าเช่าใหม่ จะปูทางให้แก่สポンเซอร์รายใหม่อย่าง ADVANC ส่วน JAS เองก็จะได้เงินจากการขายหุ้นกว่า 30,000 ล้านบาทไปชำระหนี้...ที่สำคัญจะมีปันผลพิเศษอย่างแน่นอน...แต่จะเท่าไรเท่านั้นเอง...!!?

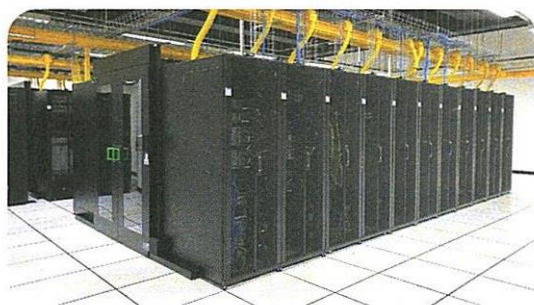


บริษัท ไอ ทู เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน)

ประกอบธุรกิจบริการ System Integration (SI) แบบครบวงจร ได้แก่ ให้คำปรึกษา ออกแบบ จัดหา ติดตั้ง และจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับการสื่อสารโทรคมนาคม และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ เช่น Infrastructure, Network, Transformation, อินเทอร์เน็ตความเร็วสูงผ่านสัญญาณดาวเทียม และเทคโนโลยีด้านการประหยัดพลังงาน

Solution & Services

1. IT Infrastructure โซลูชันระบบโครงสร้างพื้นฐานด้านงานเทคโนโลยีสารสนเทศ



ในปัจจุบันระบบเทคโนโลยีสารสนเทศเป็นหัวใจสำคัญอย่างยิ่งของการดำเนินธุรกิจขององค์กร ทั้งภาครัฐและเอกชน การออกแบบและสร้าง IT Infrastructure ก็เปรียบเสมือนการสร้างระบบโครงสร้างพื้นฐานขององค์กรซึ่งต้องมีการคำนึงถึงภารกิจ กระบวนการทำงาน ปริมาณงาน จำนวนผู้ใช้ จำนวนของลูกค้า และปัจจัยอื่นๆ เป็นข้อมูลเพื่อนำมาออกแบบระบบให้เหมาะสม รองรับการทำงานได้อย่างเพียงพอ

บริษัทฯ มีประสบการณ์ในการเป็นผู้ให้คำปรึกษา ติดตั้ง ออกแบบ และจัดจำหน่ายอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบ IT Infrastructure แบบครบวงจรมี โซลูชันหลากหลายประกอบด้วย

- การออกแบบและติดตั้งระบบ Server, HCI
- การออกแบบและติดตั้งระบบ Network เช่น อุปกรณ์เครือข่าย Switch, Router, DWDM, Optical Fiber
- โซลูชันเกี่ยวกับ ศูนย์ข้อมูล (Data Center) เช่น ระบบ Storage, Backup, และระบบบริหารจัดการต่างๆ
- การออกแบบและติดตั้งระบบระบบความปลอดภัย IT Security, Cyber Security

ซึ่งธุรกิจในส่วนนี้บริษัทฯ ดำเนินกิจการมายาวนาน และเป็นกลุ่มธุรกิจแรกตั้งแต่ก่อตั้งบริษัทฯ เมื่อปีพ.ศ. 2549 รวมระยะเวลาทั้งสิ้นกว่า 17 ปี มีการออกแบบและติดตั้งโซลูชันให้กับหน่วยงานภาครัฐและเอกชนที่สำคัญ เช่น การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค บริษัท โทรคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) กระทรวงมหาดไทย เป็นต้น



i2
ENTERPRISE

นายอิทธิพร ลิ้มเจริญ
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท ไอ ทู เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน)

2. Digital Transformation โซลูชันการเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัล



Digital Transformation คือการนำเทคโนโลยีสารสนเทศมาช่วยปรับปรุงกระบวนการทำงานและการบริการขององค์กรให้มีประสิทธิภาพ รวดเร็ว ประหยัดค่าใช้จ่าย ซึ่งนำไปสู่การทำงานที่มีประสิทธิภาพมากขึ้น ลดค่าใช้จ่าย พัฒนาการบริการขององค์กรให้ดียิ่งขึ้น

ในส่วนของรัฐบาล ได้เล็งเห็นถึงความสำคัญในการนำเอาเทคโนโลยีมาใช้ในการปรับปรุงกระบวนการทำงานของภาครัฐ โดยรัฐบาลได้จัดทำแผนพัฒนารัฐบาลดิจิทัล และมีการกำหนดดัชนีชี้วัดผลงาน

การเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัล (KPI Digital Transformation) เพื่อกำหนดเป้าหมายและวัดผลการดำเนินงานของแต่ละหน่วยงาน

ตัวอย่างเทคโนโลยีและโซลูชันในกลุ่มนี้ได้แก่

- ระบบบริหารจัดการเอกสารและข้อมูลภายในองค์กร (Enterprise Content Management หรือ ECM) : เป็นระบบจัดการเอกสารในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ ช่วยลดขั้นตอนการดำเนินงาน ประหยัดค่าใช้จ่าย ทั้งยังทำให้ระบบการทำงานภายในขององค์กรถูกจัดการอย่างเป็นระบบระเบียบมากขึ้น โดยฟังก์ชันการทำงานของ ECM เปรียบเสมือนกับหอสมุดกลางขององค์กรที่จะทำหน้าที่รวบรวม จัดเก็บเอกสารในรูปแบบดิจิทัล ทำให้สะดวกต่อการบริหารจัดการ และยังเป็นผลดีต่อลูกค้า และประชาชนผู้ใช้บริการด้วย

- ระบบติดตามและวิเคราะห์ผลการดำเนินงานขององค์กร (Enterprise Performance Management หรือ EPM) : เป็นระบบติดตามและรายงานผลการดำเนินงานที่จะช่วยให้ผู้บริหารมีข้อมูลในการตัดสินใจและตอบสนองต่อสถานการณ์ได้อย่างรวดเร็ว ด้วยการใช้ข้อมูลที่มีอยู่ในระบบวิเคราะห์ ประเมิน และทำนายผลลัพธ์ที่อาจจะเกิดขึ้นได้แม่นยำยิ่งขึ้น โดยองค์กรหรือหน่วยงานภาครัฐสามารถติดตามประเมินสถานการณ์ผ่านอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ต่างๆได้ทันที ทำให้การแก้ไขปัญหาเฉพาะหน้าทำได้รวดเร็วมากขึ้น นอกจากนี้ ระบบ EPM ยังมีส่วนช่วยให้ดัชนีชี้วัดผลงาน (Key Performance Indicator หรือ KPI) มีกระบวนการติดตามเปรียบเทียบเป็นระบบ ง่ายต่อการวัดผลอีกด้วย

- โซลูชันด้าน Big Data : ในปัจจุบันเทคโนโลยีดิจิทัลทำให้เกิดข้อมูลขึ้นมากมายทุกวัน ทั้งจากการสร้างของมนุษย์ (Content) เช่น การทำธุรกรรม พฤติกรรมลูกค้า เหตุการณ์ต่างๆ (เช่น CCTV, event log, journal) รวมไปถึงข้อมูลจาก sensor (Internet of Things) เช่น มิเตอร์และอุปกรณ์ไฟฟ้าต่างๆ เทคโนโลยีด้าน Big Data ช่วยให้เราเก็บข้อมูลจำนวนมากเหล่านี้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

เมื่อมีการข้อมูลแล้ว เราสามารถนำมาวิเคราะห์ ด้วย solution ต่างๆเช่น Business Intelligence, Machine Learning ฯลฯ ออกเป็นรายงานและ Dashboard สำหรับผู้บริหาร นอกจากนี้ ยังสามารถสร้างเป็น Artificial Intelligence (A.I.) ช่วยในการตัดสินใจต่างๆได้ด้วยตัวระบบเอง

3. Energy โซลูชันด้านการจัดการและประหยัดพลังงาน



จากวิกฤติการณ์โลกร้อนที่เกิดขึ้นมีผลทำให้เกิดภัยพิบัติทางธรรมชาติรุนแรงมากขึ้นทั่วโลก ประเทศต่างๆ รวมทั้งประเทศไทย ได้มีมาตรการต่างๆเพื่อลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก โดยมาตรการที่สำคัญคือ การประหยัดพลังงาน การเปลี่ยนแปลงไปสู่พลังงานหมุนเวียนต่างๆ เช่น Solar cell เป็นต้น

บริษัทฯ ได้เล็งเห็นถึงความสำคัญและโอกาสทางธุรกิจ ในด้านการจัดการและประหยัดพลังงาน จึงได้มีการพัฒนาโซลูชันใหม่ๆขึ้น เรื่องแรกคือ การประยุกต์ระบบ IOT เข้ากับอุปกรณ์ประหยัดไฟฟ้า ด้วยเทคโนโลยีประหยัดพลังงานไฟฟ้าให้กับไฟแสงสว่างบนทางหลวง โดยเฉพาะบนถนนทางหลวงสายหลัก ซึ่งอุปกรณ์ที่ทางบริษัท ไอ ทู เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน) นำมาติดตั้งสามารถประหยัดพลังงานได้มากถึง 40% โดยยังคงไว้ซึ่งประสิทธิภาพ ปลอดภัย ต่อผู้ใช้ท้องถนน และยังให้แสงสว่างเท่าเดิม อีกทั้งยังมีระบบ monitoring ซึ่งสามารถแสดงผลเป็น dashboard ให้เห็นการประหยัดพลังงานแบบ real-time ได้ด้วย นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีเป้าหมายที่จะขยายธุรกิจและพัฒนาโซลูชันอื่นๆทางด้านพลังงานต่อไปในอนาคต

4. Satellite Services โซลูชันการให้บริการอินเทอร์เน็ตและดาวเทียม



หนึ่งในภารกิจของ คณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคม (กสทช.) ที่สำคัญคือการจัดให้มีบริการโทรคมนาคมพื้นฐานโดยทั่วถึงและบริการเพื่อสังคม (Universal Service Obligation) เรียกโดยย่อว่า USO มีเป้าหมายคือ จัดให้มีบริการโทรคมนาคมพื้นฐาน โดยทั่วถึงให้กับประชาชน โดยเฉพาะในพื้นที่ห่างไกลโดยบริการโทรคมนาคมพื้นฐาน ถือเป็นปัจจัยพื้นฐานที่สำคัญ ในการพัฒนาเศรษฐกิจ สังคม อันจะเป็นประโยชน์ในการลดความเหลื่อมล้ำ ในการเข้าถึงบริการโทรคมนาคมเปิดโอกาสให้มีการเข้าถึง การติดต่อสื่อสารโทรคมนาคมมากขึ้น อันจะทำให้ประชาชน ได้รับข้อมูลข่าวสารที่จะช่วยพัฒนาคุณภาพชีวิตให้ดียิ่งขึ้น

บริษัทฯ ได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการโทรคมนาคม แบบที่ 1 จากคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคม (กสทช.) เพื่อประกอบธุรกิจให้บริการ อินเทอร์เน็ตผ่านดาวเทียม (Satellite Internet) ตั้งแต่วันที่ 2560

ข่าวหุ้น

Khao Hoon
Circulation: 80,000
Ad Rate: 842

Section: พิเศษ/-

วันที่: ศุกร์ 15 กันยายน 2566

ปีที่: 29

ฉบับที่: 7264

หน้า: 6(กลาง)

Col.Inch: 98.36

Ad Value: 82,819.12

PRValue (x3): 248,457.36

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: บริษัท ไอ ที เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน)

และเป็นตัวแทนจำหน่ายอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงผ่านดาวเทียม
(Satellite Internet Access)

ทำงานร่วมกับผู้ให้บริการโทรคมนาคมต่างๆ เพื่อให้บริการ
กับโครงการ USO ของ กสทช. เพื่อช่วยให้ประชาชนในพื้นที่
ห่างไกลมีการติดต่อสื่อสารได้สะดวกขึ้น ■