

ชาวอยุธยาภูมิภาค

จัป หน.แก๊งจีนเทาlobตั้งฐานคอลเซ็นเตอร์

ไทยโพสต์ ● วันที่ 11 พ.ย.2567 พล.ต.ต.จิระวัฒน์ พยุงธรรม รอง ผบช.สอท. รรท.ผบช.สอท. เปิดเผยว่า สืบเนื่องจากเมื่อวันที่ 29 มี.ค.67 เจ้าหน้าที่ตำรวจไซเบอร์สนธิกำลังเจ้าหน้าที่ดีเอสไอ ตำรวจสืบสวน ภ.8 ตำรวจตรวจคนเข้าเมือง และเจ้าหน้าที่ กสทช. เข้าปูพรมตรวจค้นเป้าหมาย 4 จุด ทลายแก๊งคอลเซ็นเตอร์ชาวจีนที่ ลักลอบตั้งฐานแก๊งคอลเซ็นเตอร์หลอกคนไทย, ชาวจีน, ชาวรัสเซีย และชาวญี่ปุ่น ในพื้นที่ จ.นครศรีธรรมราช โดยครั้งนั้นสามารถจับกุม กลุ่มผู้ต้องหาชาวจีนและผู้ร่วมขบวนการทั้งคนไทยและชาวต่างชาติ รวม 90 คน พร้อมยึดของกลางอีกหลายรายการ และจากการขยาย ผลพบความเชื่อมโยงว่าขบวนการดังกล่าวมีนางสาวเรวดี หรือเจ๊เล็ก อายุ 51 ปี รองนายกเทศมนตรีแห่งหนึ่ง ซึ่งเป็นเจ้าของสถานที่ที่ กลุ่มคอลเซ็นเตอร์ชาวจีนมาใช้ปฏิบัติการ และได้ผลประโยชน์จากการเช่าอาศัย โดยนายเจียงเป็นหัวหน้าคนจีน ทำหน้าที่รับส่งคนจีน ด้วยกันจากที่พักในหมู่บ้านไปส่งที่โรงแรม ใช้รถยนต์ยี่ห้อ Ford สีส้ม ที่ขับรับส่งคนจีนเข้าออกโรงแรมและหมู่บ้าน ทลบทหนีไปหลังจาก เจ้าหน้าที่ตำรวจเข้าค้นจับกุมผู้ต้องหา จึงได้สั่งการให้ พล.ต.ต.ภูมิพัฒน์ ภัททศรีวงษ์ชัย ผบ.ก.สอท.5 ส่งเจ้าหน้าที่ตำรวจสืบสวนขยาย ผล โดยมอบหมายให้ พ.ต.อ.ฐาปกรณ์ หนูมาศ ผกก.3 บก.สอท. 5 รวบรวมพยานหลักฐานเพื่อออกหมายจับเพิ่มเติม และเมื่อวันที่ 10 พ.ย.2567 พล.ต.ต.ภูมิพัฒน์ และเจ้าหน้าที่ตำรวจในสังกัด ได้ร่วมกันจับกุมนายเจียง จ่ายเทียน อายุ 33 ปี สัญชาติจีน ได้บริเวณท่าอากาศยานสุวรรณภูมิ จ.สมุทรปราการ ผู้ต้องหาตามหมายจับศาล จังหวัดทุ่งสง ที่ 352/2567 วันที่ 22 ตุลาคม 2567.

ข่าวหุ้น

Khao Hoon
Circulation: 80,000
Ad Rate: 1,000

Section: First Section/สังคม

วันที่: อังคาร 12 พฤศจิกายน 2567

ปีที่: 31

ฉบับที่: 7546

Col.Inch: 44.37

Ad Value: 44,370

หน้า: 4(ซ้าย)

PRValue (x3): 133,110

ศิลปิน: ชาว-ดำ

คอลัมน์: สังคมข่าวหุ้น

สังคมข่าวหุ้น

• เกียรติทอง วอวไวการ

...๕... หนังสือพิมพ์รายวัน “ข่าวหุ้นธุรกิจ” กระบอกลีงอัสระแห่งตลาดหุ้นที่ได้รับความนิยมสูงสุดของประเทศ ฉบับวันอังคารที่ 12 พฤศจิกายน พ.ศ. 2567 ...๕... อาก โล-เซีย ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่มบริษัท อินโดรามา เวนเจอร์ส จำกัด (มหาชน) หรือ IVL เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานไตรมาส 3/2567 บริษัทมีรายได้จากการขายรวม 3,952 ล้านเหรียญสหรัฐ เพิ่มขึ้น 1% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน แต่ลดลง 1% เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน โดยมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 1,505 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 670% เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน และเพิ่มขึ้น 107% เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน ...๕... อดันัย อนันตรัมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL ผู้นำด้านโครงข่ายโทรคมนาคมและดิจิทัลโซลูชันครบวงจร เผยผลประกอบการไตรมาส 3 ประจำปี 2567 ที่เริ่มฟื้นตัวกลับมาเติบโต ด้วยกำไรรวมที่เพิ่มขึ้น จากไตรมาส 2 ถึง 51% สำหรับแผนธุรกิจในปี 2568 บริษัทฯ ได้เริ่มเตรียมความพร้อมที่จะต่อสัญญาให้บริการ USO Phase 1 แล้ว โดยคาดว่าจะเริ่มให้บริการตั้งแต่ ม.ค. 2568 รวมถึงงาน USO Phase 3 ของทางสำนักงาน กสทช. ที่กำลังจะประกาศออกมาเพิ่มเติมด้วย ซึ่งเรื่องนี้เป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่จะ

ช่วยส่งเสริมการดำเนินงาน เพื่อหนุนรายได้และกำไรให้เติบโตต่อเนื่องในปี 2568 ...๕... วีระชัย พงศ์พนางาม กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท สามารถ เอวิเอชั่น โซลูชันส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SAV เผย SAV ดำเนินธุรกิจลงทุนในบริษัทอื่น (Holding company) โดยเน้นการลงทุนในบริษัทที่ประกอบธุรกิจการจราจรทางอากาศ หรือธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการจราจรทางอากาศ ซึ่งที่ผ่านมา ผลการดำเนินงานของ SAV เติบโตอย่างต่อเนื่องมาโดยตลอด และในไตรมาส 3/2567 SAV ก็ยังเติบโตต่อเนื่อง มีรายได้รวมอยู่ที่ 437 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เพิ่มขึ้นถึง 35 ล้านบาท หรือกว่า 8% และมีกำไรอยู่ที่ 126 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน 35 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นประมาณ 39% ...๕... เว่ย แซม แลม ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ร็อคเทค โกลบอล จำกัด (มหาชน) หรือ ROCTEC ผู้นำธุรกิจไอซีที (ICT Solutions) ผู้ให้บริการด้านงานระบบครบวงจร เผยผลประกอบการงวดครึ่งปีแรก ของปี 2567/2568 (1 เม.ย.-30 ก.ย. 2567) ว่า บริษัทมีรายได้จากการดำเนินงาน 1,573 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 21% เมื่อเทียบกับปีก่อน ส่งผลให้บริษัทมีกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นสูงถึง 56% จากปีก่อน มาอยู่ที่ 154 ล้านบาท ขณะเดียวกัน บริษัทได้ตั้งเป้ารายได้ตลอดทั้งปี 2567/2568 (1 เม.ย. 2567-31 มี.ค. 2568) ว่า จะเติบโตประมาณ 20% จากปีก่อน โดยทิศทางธุรกิจในครึ่งปีหลัง บริษัทยังคงมุ่งมั่นที่จะขยายธุรกิจไปยังระบบคมนาคมขนส่งในประเทศไทย จากผล

งานความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ของธุรกิจจากฮ่องกง โดยมั่นใจว่าจะสามารถพัฒนาระบบคมนาคมขนส่งในประเทศไทยให้เทียบเท่ากับที่ประสบความสำเร็จในฮ่องกงได้ ...๕... วีรสิทธิ์ สินเจริญกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่และกรรมการบริหาร บริษัท ศรีตรังแอโรอินดัสทรี จำกัด (มหาชน) หรือ STA ผลงานโดดเด่นในไตรมาส 3/2567 ทำกำไรสุทธิ 517.3 ล้านบาท พุ่งแรง 226.1% เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน และมีรายได้จากการขายและบริการ 31,618.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 87.3% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน รับปริมาณขายยางธรรมชาติรวมทะลุ 3.8 แสนตัน เพิ่มขึ้นถึง 53.1% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน และราคาขายยางธรรมชาติที่เพิ่มขึ้นติดต่อกัน 6 ไตรมาส ส่งผลให้ 9 เดือนแรกของปีนี้ มีรายได้จากการขายและบริการ 81,116.9 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 816.0 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 29.7% และพลิกกลับมาทำกำไรจากช่วงเดียวกันของปีก่อน มองไตรมาสสุดท้ายต่อเนื่อง คาดการณ์ปริมาณการขายเพิ่มสูงขึ้น รวมถึงประเมินราคาขายยางมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอีก หลังขยับขึ้นในเดือนตุลาคมที่ผ่านมา ■

ทินฮุน

Thun Hoon
Circulation: 100,000
Ad Rate: 962

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: อังคาร 12 พฤศจิกายน 2567

ปีที่: 21

ฉบับที่: 5080

หน้า: 9(ซ้าย)

Col.Inch: 19.83

Ad Value: 19,076.46

PRValue (x3): 57,229.38

คลิป: ขาว-ดำ

หัวข้อข่าว: ITEL ลุยต่อเนื่อง Q4 เล็งสอยงานเพียบ ลุ้นทั้งปีโตทะลุเป้า

ITELลุยต่อเนื่องQ4 เล็งสอยงานเพียบ ลุ้นทั้งปีโตทะลุเป้า

#ITEL #ทินฮุน - ITEL มั่นใจไตรมาสสุดท้ายของปี 2567 หนุนทั้งปี 2567 โตทะลุเป้า พร้อมเผยผลประกอบการไตรมาส 3/2567 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 2/2567 ถึง 51% เปิดแผนปี 2568 เดินหน้าพัฒนา และยกระดับบริการผ่านกลยุทธ์ New S-Curve ด้วยเทคโนโลยีที่ล้ำสมัย เพื่อขยายฐานบริการที่ครบวงจร

ดร.ณัฐนัย อนันตรัมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL ผู้นำด้านโครงข่ายโทรคมนาคมและดิจิทัลโซลูชันครบวงจร กล่าวว่า ผลประกอบการไตรมาส 3/2567 บริษัทมีรายได้รวม 637 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% จากไตรมาสที่ 2 และมีกำไรสุทธิส่วนของบริษัท 32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 51% จากไตรมาสที่ผ่านมาที่มีรายได้รวม 569 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิส่วนของบริษัท 21 ล้านบาท

โดยในไตรมาส 3/2567 บริษัทมีรายได้จากงานบริการโครงข่าย ที่ถือเป็นรายได้หลัก จำนวน 312 ล้านบาท รายได้จากบริการติดตั้งโครงข่าย 269 ล้านบาท รายได้จากบริการพื้นที่ดาต้า เซ็นเตอร์ 25 ล้านบาท และรายได้จากการขายและให้บริการเครื่องมือแพทย์ 22 ล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทยังมีงานที่เข้ามาใหม่ๆ เพื่อเตรียมพร้อมสำหรับ

ไตรมาส 4 นี้แล้ว เช่น งานดูแลบำรุงรักษาโครงข่ายให้กับผู้ให้บริการโทรคมนาคมค่ายหนึ่งในภาคตะวันออก มูลค่า 18 ล้านบาท งานติดตั้งเครือข่ายอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในโรงเรียนสังกัดกรุงเทพมหานคร มูลค่า 36 ล้านบาท งานขยายจุดให้บริการ WIFI ให้กับศูนย์ USO NET และ USO Wrap มูลค่า 100 ล้านบาท งานจ้างเหมาติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงระยะทาง 700 กิโลเมตรของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค มูลค่า 56 ล้านบาท และงานติดตั้งโครงข่ายให้กับหน่วยงานภาครัฐแห่งหนึ่ง มูลค่า 180 ล้านบาท เป็นต้น

สำหรับแผนธุรกิจในปี 2568 บริษัทได้เริ่มเตรียมความพร้อมที่จะต่อสัญญาให้บริการ USO Phase 1 แล้ว โดยคาดว่าจะเริ่มให้บริการตั้งแต่ มกราคม 2568 รวมถึงงาน USO Phase 3 ของทางสำนักงาน กสทช. ที่กำลังจะประกาศออกมาเพิ่มเติมด้วย ซึ่งเรื่องนี้เป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่จะช่วยส่งเสริมการดำเนินงาน เพื่อหนุนรายได้ และกำไรให้เติบโตต่อเนื่องในปี 2568

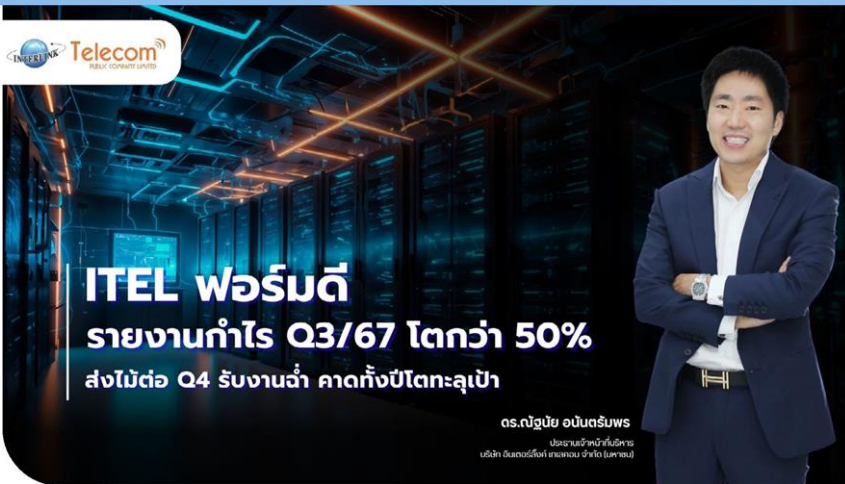
“บริษัทยังคงมุ่งรักษาความเป็นผู้นำในการให้บริการโครงข่ายโทรคมนาคม และดิจิทัลโซลูชันอย่างครบวงจร โดยเดินหน้าพัฒนา และยกระดับบริการผ่าน กลยุทธ์ New S-Curve ด้วยเทคโนโลยีที่ล้ำสมัย เพื่อมอบบริการที่ครบครัน ตอบโจทย์ และมีประสิทธิภาพสูงสุด ให้แก่ลูกค้าใหม่ และลูกค้าปัจจุบัน รวมทั้งพร้อมขับเคลื่อนให้องค์กรธุรกิจต่างๆ ด้วย Digital Transformation จากจุดแข็งของโครงข่ายที่มีประสิทธิภาพของ ITEL”

ITEL

พอร์มดีกำไร Q3/67 โตกว่า 50% คาดทั้งปีโตทะลุเป้า

ITEL โชว์ผลประกอบการ Q3/67 เพิ่มขึ้นจาก Q2/67 ถึง 51% มั่นใจไตรมาสสุดท้ายของปีโตอย่างต่อเนื่อง คาดหนุนทั้งปีโตทะลุเป้า

ดร.ณัฐชัย อนันต์ธรมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ต ไทยคอม จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL ผู้นำด้านโครงข่ายโทรคมนาคมและดิจิทัลโซลูชันครบวงจร เผยผลประกอบการไตรมาส 3 ประจำปี 2567 ที่เริ่มฟื้นตัวกลับมาเติบโต ด้วยกำไรรวมที่เพิ่มขึ้น จากไตรมาส 2 ถึง 51%



ดร.ณัฐชัย อนันต์ธรมพร
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท อินเทอร์เน็ต ไทยคอม จำกัด (มหาชน)

แม้ในช่วงที่ผ่านมาในไตรมาส 3 บริษัทฯ จะยังไม่มียานใหญ่เข้ามา แต่บริษัทฯ ก็ยังได้รับแรงหนุนจากความต้องการในการเชื่อมต่อข้อมูล ที่เพิ่มมากขึ้น โดยเป็นปัจจัยหนุนจากการเชื่อมต่อระหว่างประเทศในโครงการ AseanConnect One ซึ่งแสดงให้เห็นถึงความไว้วางใจในคุณภาพของโครงข่ายของบริษัทฯในระดับประเทศ รวมถึงได้รับแรงหนุนจากหลายปัจจัย ทั้งจากภาครัฐ และภาคเอกชน ที่มีความต้องการในการเชื่อมต่อข้อมูลที่มีมากขึ้น ช่วยหนุนกลุ่มธุรกิจ Recurring Income ของบริษัทฯ ให้มีความมั่นคงยิ่งขึ้น

สำหรับผลประกอบการไตรมาส 3 บริษัทฯ มีรายได้รวม 637 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% จากไตรมาสที่ 2 และมีกำไรสุทธิส่วนของบริษัทฯ 32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 51% จากไตรมาสที่ผ่านมาที่มีรายได้รวม 569 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิส่วนของบริษัทฯ 21 ล้านบาท โดยในไตรมาส 3/2567 บริษัทฯ มีรายได้จากงานบริการโครงข่าย ที่เป็นรายได้หลัก จำนวน 312 ล้านบาท รายได้จากการให้บริการติดตั้งโครงข่าย 269 ล้านบาท รายได้จากการให้บริการพื้นที่ดาต้า เซ็นเตอร์ 25 ล้านบาท และรายได้จากการขายและให้บริการเครื่องมือแพทย์ 22 ล้านบาท

รวมไปถึงการอนุมัติการจัดจำหน่ายเงินลงทุนใน

บริษัท เอทีซี ไอเทล แบงค็อก จำกัด สอดคล้องกับกลยุทธ์ของบริษัทฯ ในการเสริมสร้างธุรกิจการเชื่อมต่อซึ่งเป็นธุรกิจหลักของเรา และขยายขีดความสามารถในการให้บริการคลาวด์ร่วมกับพันธมิตรชั้นนำระดับโลกในกลุ่ม Hyperscaler โดยคาดว่าจะช่วยเพิ่มความคล่องตัวทั้งทางด้านการเงินและการดำเนินงานของบริษัทฯ และช่วยให้บริษัทฯ สามารถลงทุนในพื้นที่การเติบโตที่สำคัญโดยไม่กระทบต่อความมั่นคงของเราในการส่งมอบบริการคุณภาพสูง แม้ว่าการทำธุรกรรมนี้จะไม่ส่งผลกระทบต่อความมั่นคงต่อรายได้หรือกำไรสุทธิของบริษัทฯ ในระยะสั้น แต่เรามั่นใจว่าจะช่วยให้บริษัทฯ มีความพร้อมสำหรับความสำเร็จในระยะยาว

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีงานที่เข้ามาใหม่ๆ เพื่อเตรียมพร้อมสำหรับไตรมาส 4 นี้แล้ว เช่น งานดูแลบำรุงรักษาโครงข่ายให้กับผู้ให้บริการโทรคมนาคมรายหนึ่งในภาคตะวันออก มูลค่า 18 ล้านบาท งานติดตั้งเครื่องจ่ายอินเทอร์เน็ตความเร็วสูงในโรงเรียนสังกัดกรุงเทพมหานคร มูลค่า 36 ล้านบาท งานขยายจุดให้บริการ WIFI ให้กับศูนย์ USO NET และ USO Wrap มูลค่า 100 ล้านบาท งานจ้างเหมาติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงระยะทาง 700 กิโลเมตรของกรมไฟฟ้าส่วนภูมิภาค มูลค่า 56 ล้านบาท และงานติดตั้งโครงข่ายให้กับหน่วยงานภาครัฐแห่งหนึ่ง

มูลค่า 180 ล้านบาท เป็นต้น

สำหรับแผนธุรกิจในปี 2568 บริษัทฯ ได้เริ่มเตรียมความพร้อมที่จะต่อสัญญาให้บริการ USO Phase 1 แล้ว โดยคาดว่าจะเริ่มให้บริการตั้งแต่ ม.ค. 2568 รวมถึงงาน USO Phase 3 ของทางสำนักงาน กสทช. ที่กำลังจะประกาศออกมาเพิ่มเติมด้วย ซึ่งเรื่องนี้เป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่จะช่วยส่งเสริมการดำเนินงาน เพื่อหนุนรายได้ และกำไรให้เติบโตต่อเนื่องในปี 2568

อย่างไรก็ตาม "บริษัทฯ ยังคงมุ่งรักษาความเป็นผู้นำในการให้บริการโครงข่ายโทรคมนาคม และดิจิทัลโซลูชันอย่างครบวงจร โดยเดินหน้าพัฒนา และยกระดับบริการผ่าน กลยุทธ์ New S-Curve ด้วยเทคโนโลยีที่ล้ำสมัย เพื่อมอบบริการที่ครบครัน ตอบโจทย์ และมีประสิทธิภาพสูงสุด ให้แก่ลูกค้าใหม่ และลูกค้าปัจจุบัน รวมทั้งพร้อมขับเคลื่อนให้องค์กรธุรกิจต่าง ๆ ด้วย Digital Transformation จากจุดแข็งของโครงข่ายที่มีประสิทธิภาพของ ITEL

ทั้งนี้ บริษัทฯ เชื่อมั่นว่าแนวทางดังกล่าวจะสร้างการเติบโตที่ยั่งยืนให้กับธุรกิจ พร้อมเพิ่มโอกาสในการสร้างรายได้และกำไรที่มั่นคงได้อย่างต่อเนื่อง" ดร.ณัฐชัย กล่าว