

ข่าวหุ้น

Khao Hoon
Circulation: 80,000
Ad Rate: 1,085

Section: First Section/หน้าแรก

วันที่: พุธ 11 มีนาคม 2569

ปีที่: 32

ฉบับที่: 7867

หน้า: 1(บน), 21

Col.Inch: 82.18 Ad Value: 89,165.30

PRValue (x3): 267,495.90 คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: จัสมินยิงดาวเทียมสิ้นปีนี้ จับมือ AIS ปั่นเพิ่ม 30 ดวง พรีเมียร์ลีกสมาชิกพุ่ง...

จัสมินยิงดาวเทียมสิ้นปีนี้ จับมือ AIS ปั่นเพิ่ม 30 ดวง

● พรีเมียร์ลีกสมาชิกพุ่ง 1.6 ล้านราย ฤดูกาลหน้าเริ่มกำไร!

JTS เดินหมากใหญ่ลุยธุรกิจอวกาศ ลั่นยิงดาวเทียม LEO ดวงแรกปลายปีนี้ หลังจับมือ EOS รองรับงานด้านความมั่นคง การเกษตร และระบบบริหารจัดการชลประทาน เดินหน้าฝึกกำลัง NT-ADVANC ปั่นเพิ่มอีก 30 ดวง พลิกโฉมบริการบรอดแบนด์-มือถือ เปลี่ยนจากเสาสัญญาณสู่อาวเทียมวงโคจรต่ำ เจาะพื้นที่อุปสรรคด้านทั่วภูมิภาค ทั้งกลางทะเลและบนเครื่องบิน ขณะทีธุรกิจคอนเทนต์



ดร.โสรัชย์ อัคระประกา

กีฬาอย่างแรงไม่หยุด สมาชิกพรีเมียร์ลีกทะลุ 1.6 ล้านราย ตลาดเวียดนามพุ่ง 1 ล้านรายเต็มสปีด ผู้บริหารมั่นใจฤดูกาลที่ 2 เริ่มเห็นกำไร หนุนผลประกอบการ JAS แนวโน้มสดใส

จากกรณีบริษัท จัสมิน เทคโนโลยี โซลูชัน จำกัด (มหาชน) หรือ JTS ซึ่งมีบริษัท จัสมิน อินเทอร์เน็ตเซ็นแนล จำกัด (มหาชน) หรือ JAS เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ ได้แจ้งต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยว่า คณะกรรมการบริษัทมีมติอนุมัติให้บริษัทเข้าลงทุนใน อีออส ออร์บิท จำกัด (EOS) โดยการจองซื้อหุ้นสามัญ



จัสมิน

เพิ่มทุนที่ออกใหม่ของ EOS ภายหลังการทำรายการแล้วเสร็จ JTS จะถือหุ้น EOS สัดส่วน 19.23% โดยบริษัทจะชำระค่าตอบแทนสำหรับการเข้าลงทุนครั้งนี้เป็นเงินสด วงเงินไม่เกิน 500 ล้านบาท

ทั้งนี้ EOS ประกอบธุรกิจด้านการพัฒนาเทคโนโลยีดาวเทียม และระบบอวกาศแบบครบวงจรของประเทศไทย ครอบคลุมตั้งแต่การออกแบบ ผลิต ประกอบและทดสอบดาวเทียมขนาดเล็ก (Small Satellite/CubeSat) รวมถึงการพัฒนาเทคโนโลยีภาคพื้นดิน และระบบสื่อสารที่เกี่ยวข้องกับ

โครงสร้างพื้นฐานด้านอวกาศ

ดร.โสรัชย์ อัคระประกา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท จัสมิน อินเทอร์เน็ตเซ็นแนล จำกัด (มหาชน) หรือ JAS เปิดเผยว่า บริษัท จัสมิน เทคโนโลยี โซลูชัน จำกัด (มหาชน) หรือ JTS ซึ่งเป็นบริษัทย่อย มีแผนส่งดาวเทียมวงโคจรต่ำ (Low Earth Orbit: LEO) ดวงแรกที่ติดตั้งกำลังสูงขึ้นสู่อวกาศภายในสิ้นปีนี้ หรืออย่างช้าในไตรมาส 1 ปี 2570 โดยขณะนี้ได้เริ่มกระบวนการพัฒนาและผลิตดาวเทียมแล้ว ซึ่งเป็นการใช้เทคโนโลยีที่บริษัทพัฒนาขึ้นเองทั้งหมด

สำหรับดาวเทียมดังกล่าวจะรองรับภารกิจสำคัญหลายด้าน อาทิ งานด้านความมั่นคง

การเกษตรแม่นยำ (Precision Agriculture) และระบบบริหารจัดการชลประทาน ภายหลังจากที่บริษัทได้เข้าถือหุ้นในบริษัท EOS Orbit เพื่อเสริมศักยภาพและต่อยอดธุรกิจดาวเทียมวงโคจรต่ำของกลุ่มบริษัท

ตั้ง AIS-NT ปั่นดาวเทียมเพิ่ม

นอกจากนี้ภายในระยะเวลาประมาณ 2 ปีข้างหน้า JTS ยังมีแผนพัฒนาบริการสื่อสารผ่านดาวเทียม เพื่อรองรับสัญญาณโทรศัพท์มือถือในพื้นที่ที่โครงข่ายภาคพื้นดินไม่สามารถเข้าถึงได้ เช่น พื้นที่ห่างไกล กลางทะเล หรือบนเครื่องบิน โดยปัจจุบันอยู่ระหว่างการหารือความร่วมมือกับ บริษัท ไทโรคมคมนาคมแห่งชาติ จำกัด (มหาชน) หรือ NT

ขณะเดียวกัน บริษัทเตรียมเจรจาความร่วมมือกับบริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) หรือ ADVANC เพื่อร่วมพัฒนาโครงข่ายอินเทอร์เน็ตบรอดแบนด์ (Broadband Internet) และบริการโทรศัพท์มือถือผ่านดาวเทียม LEO ในอนาคต ซึ่งคาดว่าจะต้องใช้ดาวเทียมประมาณ 30 ดวง โดยมีต้นทุนเฉลี่ยราว 400-500 ล้านบาทต่อดวง ซึ่งถือว่ามีต้นทุนต่ำกว่าการติดตั้งเสาสัญญาณโทรศัพท์มือถือในระบบภาคพื้นดินในปัจจุบัน

ทั้งนี้บริษัทมองว่าระยะยาวธุรกิจดาวเทียมวงโคจรต่ำ (LEO) จะกลายเป็น New S-Curve สำคัญ ที่ช่วยสร้างรายได้และขับเคลื่อนการเติบโตของ JTS อย่างมีนัยสำคัญในอนาคต

สำหรับการรุกเข้าสู่ธุรกิจดาวเทียมวงโคจรต่ำ (LEO) ของ JTS ข้อมูลล่าสุดเดือนมีนาคม 2569 ระบุว่า JTS ไม่ได้เริ่มจากศูนย์ แต่ใช้กลยุทธ์ “ทางลัด” ผ่าน

การลงทุนในพันธมิตรที่มีเทคโนโลยีและวงโคจรพร้อมอยู่แล้ว ดังนี้ 1) การลงทุนใน EOS Orbit (หัวใจหลักของวงโคจร) โดยเมื่อวันที่ 24 กุมภาพันธ์ 2569 บอร์ดของ JTS ได้อนุมัติเงินลงทุนกว่า 500 ล้านบาท เข้าถือหุ้นใน บริษัท อีออส ออริบิท จำกัด (EOS) ในสัดส่วน 19.23%

ทั้งนี้ EOS เป็นบริษัทสัญชาติไทยเพียงรายเดียวในขณะนี้ที่มีดาวเทียม LEO เป็นของตัวเอง และใช้งานเชิงพาณิชย์ได้จริงแล้ว ขณะที่ EOS พัฒนาเทคโนโลยีตั้งแต่การออกแบบ ผลิต และทดสอบดาวเทียมขนาดเล็ก (CubeSat) เอง รวมถึงมีสิทธิ์ในการใช้งานวงโคจรผ่านการขออนุญาตตามขั้นตอนของ กสทช. และประสานงานระดับนานาชาติ (ITU) ไว้เรียบร้อยแล้ว การเข้าซื้อหุ้นครั้งนี้จึงทำให้ JTS ได้สิทธิ์ในการใช้โครงสร้างพื้นฐานอวกาศของ EOS ทั้งนี้

2) โมเดลธุรกิจ Space Data Intelligence วงโคจรที่ JTS จะใช้นั้นไม่ได้เน้นแค่การให้บริการอินเทอร์เน็ตบรอดแบนด์ (แข่งกับ Starlink) แต่เน้นไปที่การรับส่งข้อมูลและการประมวลผลภาพถ่ายดาวเทียมความละเอียดสูง โดย JTS จะนำ GPU Farm ที่มีอยู่เดิมมาใช้ประมวลผลข้อมูล AI จากดาวเทียมของ EOS ใช้ในการกิจด้านความมั่นคง, การเกษตรแม่นยำ และการวางผังเมือง

3) การเชื่อมโยงกับกลุ่ม JAS ทั้งนี้ JTS ได้รับการสนับสนุนทางการเงินจาก JSTC (บริษัทในเครือ JAS) จำนวน 550 ล้านบาท เพื่อติดตั้งโดยเฉพาะ ซึ่งเป็นการย้ายชั้วจากกลุ่ม Jasmine กำลังขยับจากการส่งข้อมูล "ใต้น้ำ" (Submarine Cable) และ "บนดิน" (Fiber) ขึ้นไปสู่ "อวกาศ" (LEO Satellite) เพื่อสร้าง Digital Sovereignty

ให้กับประเทศไทย

พรีเมียร์ลีกทะเล 1.6 ล้านราย

ดร.โสรัชย์ เปิดเผยเพิ่มเติมว่า ปัจจุบันจำนวนสมาชิกที่สมัครรับชมการแข่งขันพรีเมียร์ลีกอังกฤษ ผ่านแพลตฟอร์มของบริษัทเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ล่าสุดมียอดสมาชิกอยู่ที่ประมาณ 1.6 ล้านราย ขณะที่ตลาดต่างประเทศ อย่างประเทศเวียดนาม มีการเติบโตอย่างรวดเร็ว โดยยอดสมาชิกพุ่งแตะ 1 ล้านราย ภายในระยะเวลาไม่นาน

ปัจจัยสำคัญที่ทำให้ฐานผู้ชมในเวียดนามขยายตัวเร็ว มาจากการที่รัฐบาลเวียดนามเดินทางปราบปรามเว็บไซต์เถาวัลย์ทอตสดเถื่อนอย่างจริงจัง ส่งผลให้แฟนฟุตบอลจำนวนมากหันมาใช้บริการแพลตฟอร์มที่ถูกลิขสิทธิ์แทน ทั้งนี้ JAS ได้ขยายธุรกิจคอนเทนต์กีฬาในเวียดนามผ่านความร่วมมือกับแพลตฟอร์ม FPT Play เพื่อถ่ายทอดสดการแข่งขันพรีเมียร์ลีกอย่างเป็นทางการ ครอบคลุมระยะเวลา 6 ฤดูกาล ตั้งแต่ฤดูกาล 2025/26 ถึงฤดูกาล 2030/31

สำหรับฤดูกาลแรกของการถ่ายทอดสดเริ่มต้นไปแล้วในวันที่ 16 สิงหาคม 2568 ซึ่งเป็นวันเปิดฤดูกาล 2025/26 ของพรีเมียร์ลีก ขณะที่ฤดูกาลที่ 2 (2026/27) จะเริ่มต้นประมาณช่วงเดือนสิงหาคม 2569 ตามปฏิทินการแข่งขันปกติของลีก

ดร.โสรัชย์ ระบุว่า บริษัทคาดว่าจะเริ่มเห็นจุดคุ้มทุน และสามารถทำกำไรได้ตั้งแต่ฤดูกาลที่ 2 ของการถ่ายทอดสด เนื่องจากฐานสมาชิกมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง โดยเฉพาะตลาดเวียดนามซึ่งมีขนาดใหญ่ และยังมีโอกาสเติบโตได้อีกมาก เมื่อเทียบกับสิทธิ์การถ่ายทอดสดทั้งหมด 6 ฤดูกาล ที่บริษัทถือครองอยู่ในปัจจุบัน ■

จัดปราบทุจริต ค้ายุธภัณฑ์ พัฒนาเทคโนโลยี แจ้งเตือนภัย

จัดปราบทุจริตค้ายุธภัณฑ์
พัฒนาเทคโนโลยีแจ้งเตือนภัย

ผู้จัดการรายวัน360° - กรม.รับ
ข้อเสนอ 'ป.ป.ช.' ชงมาตรการ
ปราบทุจริตลักลอบค้ายุธภัณฑ์ฯ
ที่อาจนำไปใช้ในการรบหรือการ
สงครามได้ ตามพระราชบัญญัติ
ควบคุมยุทธภัณฑ์ พ.ศ. 2530
แนะใช้เทคโนโลยีตรวจสอบคลัง
ยุทธภัณฑ์-พัฒนาระบบแจ้งเตือน
ภัยความมั่นคง

อ่านต่อหน้า | 4

ผู้จัดการรายวัน360° - กรม.รับข้อเสนอ 'ป.ป.ช.'
ชงมาตรการปราบทุจริตลักลอบค้ายุธภัณฑ์ฯ
ที่อาจนำไปใช้ในการรบหรือการสงครามได้ ตาม
พระราชบัญญัติควบคุมยุทธภัณฑ์ พ.ศ. 2530
แนะใช้เทคโนโลยีตรวจสอบคลังยุทธภัณฑ์-
พัฒนาระบบแจ้งเตือนภัยความมั่นคง

นางสาวอัยรินทร์ พันธุ์ฤทธิ์ รองโฆษก
ประจำสำนักนายกรัฐมนตรี เปิดเผยว่า คณะ
รัฐมนตรีมีมติรับทราบมาตรการป้องกันและ
ปราบปรามการทุจริตเกี่ยวกับการลักลอบค้า
ยุทธภัณฑ์ที่อาจนำไปใช้ในการรบหรือการสงคราม
ได้ ตามพระราชบัญญัติควบคุมยุทธภัณฑ์ พ.ศ.
2530 ตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช. เสนอ รวม
ทั้งมอบหมายให้กระทรวงกลาโหม (กท.) เป็น
หน่วยงานหลักรับเรื่องนี้ไปพิจารณาร่วมกับ

กระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม กระทรวง
มหาดไทย สำนักข่าวกรองแห่งชาติ สำนักงาน
สภาความมั่นคงแห่งชาติ สำนักงานคณะกรรมการ
กฤษฎีกา สำนักงานตำรวจแห่งชาติ กองอำนวยการ
รักษาความมั่นคงภายในราชอาณาจักร
สำนักงานคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง
กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่ง
ชาติและหน่วยงานที่เกี่ยวข้องให้ได้ข้อยุติ โดย
ให้ กท. สรุปผลการพิจารณา/ผลการดำเนินการ/
ความเห็นในภาพรวม แล้วส่งให้ สลค. ภายใน
30 วัน นับจากวันที่ได้รับแจ้งจาก สลค. เพื่อนำ
เสนอคณะรัฐมนตรีต่อไป

ทั้งนี้ คณะกรรมการป้องกันและปราบปราม
การทุจริตแห่งชาติ (ป.ป.ช.) ขอให้นำมาตรการ
การป้องกันและปราบปรามการทุจริตเกี่ยวกับการ
ลักลอบค้ายุธภัณฑ์ ที่อาจนำไปใช้ในการรบหรือ
การสงครามได้ ตามพระราชบัญญัติควบคุม
ยุทธภัณฑ์ พ.ศ. 2530 เสนอคณะรัฐมนตรี
พิจารณา เช่น (1) รัฐบาลควรส่งเสริมและ
สนับสนุนการนำเทคโนโลยีมาใช้เพื่อเพิ่ม
ประสิทธิภาพการตรวจสอบคลังยุทธภัณฑ์ที่อาจ
นำไปใช้ในการรบหรือการสงครามได้ (ยุทธ
ภัณฑ์ฯ)

(2) กระทรวงกลาโหม (กท.) และสำนัก
ข่าวกรองแห่งชาติ (สขช.) ควรพัฒนาระบบการ
แจ้งเตือนภัยความมั่นคงและระบบการข่าวเพื่อ
รองรับการเพิ่มขึ้นของปัญหาการลักลอบค้ายุธ
ภัณฑ์ฯ ในพื้นที่ชายแดน

(3) กท. และสำนักงานตำรวจแห่งชาติ
(ตร.) ควรมีการขยายผลการระงับความผิด
เกี่ยวกับยุทธภัณฑ์ฯ ไปยังผู้กระทำความผิดที่
เป็นตัวการ ผู้ใช้ และผู้สนับสนุนด้วย

(4) หน่วยงานของรัฐ ทุกหน่วยที่มียุทธ
ภัณฑ์ฯ อยู่ในครอบครองควรจัดให้มีระบบกล้อง
โทรทัศน์วงจรปิด (CCTV) ในบริเวณทางเข้า-ออก
คลังยุทธภัณฑ์ฯ เพื่อให้สามารถตรวจสอบ ฝ้า
ระวังยุทธภัณฑ์ฯ ได้ตลอดเวลา.

เร่งกม.คุมยุทธภัณฑ์ ล้างแก๊งอาวูธเถื่อน

ทำเนียบฯ • ครม.รับทราบ มาตรการป้องกันปราบปราม ทูจริตลักลอบค้ายุทธภัณฑ์ ที่ อาจนำไปใช้ในการรบหรือการ สงครามได้ ตาม พ.ร.บ.ควบคุม ยุทธภัณฑ์ 2530

นางสาวอัยรินทร์ พันธุ์ ฤทธิ รองโฆษกประจำสำนัก นายกรัฐมนตรี เปิดเผยว่า คณะ รัฐมนตรีมีมติรับทราบมาตรการ ป้องกันและปราบปรามการ ทูจริตเกี่ยวกับการลักลอบค้า ยุทธภัณฑ์ที่อาจนำไปใช้ในการ รบหรือการสงครามได้ ตามพระ ราชบัญญัติควบคุมยุทธภัณฑ์ พ.ศ. 2530 ตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช.เสนอ

รวมทั้งมอบหมายให้ กระทรวงกลาโหม (กท.) เป็น หน่วยงานหลักรับเรื่องนี้ไป พิจารณาร่วมกับกระทรวง ดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม, กระทรวงมหาดไทย, สำนักข่าว กรองแห่งชาติ, สำนักงานสภา ความมั่นคงแห่งชาติ, สำนักงาน

คณะกรรมการกฤษฎีกา, สำนัก งานตำรวจแห่งชาติ, กองอำนวยการ รักษาความมั่นคงภายใน ราชอาณาจักร, สำนักงานคณะ กรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการ โทรคมนาคมแห่งชาติ และ หน่วยงานที่เกี่ยวข้องให้ข้อมูล โดยให้ กท.สรุปผลการพิจารณา/ ผลการดำเนินการ/ความเห็นใน ภาพรวม แล้วส่งให้ สลค.ภายใน 30 วัน นับจากวันที่ได้รับแจ้ง จาก สลค. เพื่อนำเสนอคณะ รัฐมนตรีต่อไป

ทั้งนี้ คณะกรรมการ ป้องกันและปราบปรามการ ทูจริตแห่งชาติ (ป.ป.ช.) ขอให้ นำมาตรการป้องกันและปราบ ปรามการทูจริตเกี่ยวกับการ ลักลอบค้ายุทธภัณฑ์ที่อาจนำไป ใช้ในการรบหรือการสงคราม ได้ ตามพระราชบัญญัติควบคุม ยุทธภัณฑ์ พ.ศ. 2530 เสนอ คณะรัฐมนตรีพิจารณา เช่น (1) รัฐบาลควรส่งเสริมและ

สนับสนุนการนำเทคโนโลยี มาใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ การตรวจสอบคลังยุทธภัณฑ์ที่ อาจนำไปใช้ในการรบหรือการ สงครามได้ (ยุทธภัณฑ์ฯ) (2) กระทรวงกลาโหม (กท.) และ สำนักข่าวกรองแห่งชาติ (สขช.) ควรพัฒนาระบบการแจ้งเตือน ภัยความมั่นคงและระบบการ ข่าว เพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ ปัญหาการลักลอบค้ายุทธภัณฑ์ฯ ในพื้นที่ชายแดน

(3) กท.และสำนักงาน ตำรวจแห่งชาติ (ตร.) ควรมี การขยายผลการกระทำความ ผิดเกี่ยวกับยุทธภัณฑ์ฯ ไปยัง ผู้กระทำความผิดที่เป็นตัวการ ผู้ใช้ และผู้สนับสนุนด้วย (4) หน่วยงานของรัฐทุกหน่วยที่มี ยุทธภัณฑ์ฯ อยู่ในครอบครอง ควรจัดให้มีระบบกล้องโทรทัศน์ วงจรปิด (CCTV) ในบริเวณทาง เข้า-ออกคลังยุทธภัณฑ์ฯ เพื่อให้ สามารถตรวจสอบ เผื่อระวังยุทธ ภัณฑ์ฯ ได้ตลอดเวลา.

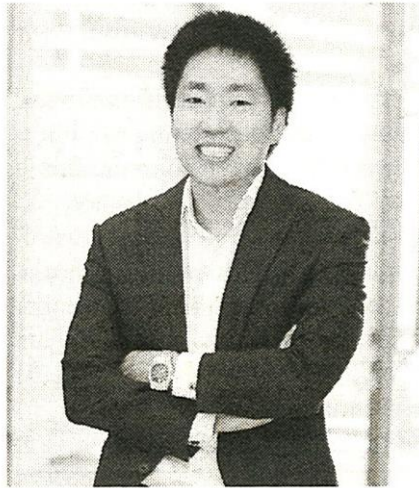
ITEL มั่นใจรายได้ปีนี้โต 3.6 พันล้านบาท

● ต้นแบ็กล็อก 2,628 ล้านบาท ผ่าน 3 กลุ่มธุรกิจหลัก

ITEL ตั้งเป้าปี 69 รายได้โต 3.6 พันล้านบาท ขับเคลื่อนองค์กรผ่าน 3 กลุ่มธุรกิจหลัก อดแบ็กล็อก 2,628 ล้านบาท ชูธง ITEL Global รุก Hyperscaler และเทคโนโลยี ความมั่นคง พร้อมรุกตลาดข้ามชาติ

ดร.ณัฐชัย อนันตรัมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยมว่าทิศทางการดำเนินธุรกิจปี 2569 จะผลักดันรายได้เติบโตตามเป้าหมาย 3,600 ล้านบาท จากปีก่อนที่มีรายได้รวม 2,867 ล้านบาท โดยมาจากการขับเคลื่อนองค์กรผ่าน 3 กลุ่มธุรกิจหลัก แบ่งเป็น รายได้จาก ITEL (Core Business) 2,800 ล้านบาท, Blue Solutions 650 ล้านบาท และ Interlink Health Tech 150 ล้านบาท โดยมีมูลค่างานในมือ (Backlog) 2,628 ล้านบาท (ข้อมูล ณ วันที่ 24 ก.พ. 2569) ซึ่งรวมถึงโครงการจัดหาชุดวิทยุไมโครเวฟพื้นที่ภาคใต้ ของกรมการสื่อสารทหาร กองบัญชาการกองทัพไทย มูลค่ากว่า 100 ล้านบาท อีกทั้งยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างรอพิจารณาผลอย่างโครงการ USO เฟส 3 ของคณะกรรมการกิจการกระจายเสียง กิจการโทรทัศน์ และกิจการโทรคมนาคมแห่งชาติ หรือ กสทช. ที่คาดว่าจะชัดเจนภายใน 1-2 เดือนนี้ ที่จะเป็นแรงสนับสนุนสำคัญต่อการรับรู้รายได้ในช่วงถัดไปอย่างมีนัยสำคัญ

“ปี 2569 จะเป็นปีแห่งการยกระดับทั้งศักยภาพองค์กรและประสิทธิภาพการดำเนินงานของ ITEL เพื่อสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงบนรากฐานที่แข็งแกร่งในทุกมิติ บริษัทกำลังต่อยอดจากจุดแข็งที่มีอยู่ ทั้ง



ดร.ณัฐชัย อนันตรัมพร

คุณภาพโครงข่าย ความไว้วางใจจากลูกค้า และความร่วมมือกับพันธมิตร เพื่อผลักดันองค์กรให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น โดยวางเป้าหมายได้ 3,600 ล้านบาท และหากเป็นไปตาม Roadmap ที่กำหนดไว้ คาดว่าจะเริ่มเห็นสัญญาณเชิงบวกชัดเจนตั้งแต่ไตรมาส 3/2569 เป็นต้นไป” ดร.ณัฐชัย กล่าว

อย่างไรก็ตาม สิ่งสำคัญของปี 2569 คือการรองรับการเติบโตของ Hyperscaler Data Center ที่เตรียมเปิดตัวในไทยช่วงเดือน มิ.ย.-ส.ค. 2569 ITEL วางตัวเป็น Major Player ในการเชื่อมต่อระหว่างดาต้าเซ็นเตอร์ (Inter-Data Center Connectivity) โดย

ITEL Global ได้ตั้งพันธมิตรจากสิงคโปร์ รวมถึงหุ้น และแต่งตั้ง MD ชาวสิงคโปร์ เพื่อรุกตลาดข้ามชาติโดยเฉพาะ รวมถึงล่าสุดเซ็นสัญญาเชื่อมต่อโครงข่ายจากกรุงเทพฯ ไปสิงคโปร์ผ่านมาเลเซีย โดยเตรียมขยายแบนด์วิธจาก 100G เป็น 400G-500G ในอนาคต

ขณะเดียวกัน ITEL ยังมุ่งเน้นระบบ Anti-Drone และโดรนอัจฉริยะสำหรับภารกิจ ความมั่นคงและการเกษตร แม้ปัจจุบันจะมีความล่าช้าจากกระบวนการจัดตั้งรัฐบาล แต่โครงการต่าง ๆ ได้รับการอนุมัติในหลักการแล้วและอยู่ระหว่างรอเสนอคณะรัฐมนตรี (ครม.) ด้าน Health Tech บริษัทตั้งเป้าเป็นเบอร์ 1 ในตลาด CT Scan โดยเน้นโมเดลการกระจายเครื่องมือแพทย์ไปยังโรงพยาบาลท้องถิ่นเพื่อลดความแออัดในเมืองใหญ่ ล่าสุดอยู่ระหว่างการติดตั้งเครื่องในโรงพยาบาลลำดวนและพื้นที่เสี่ยงภัย

ทั้งนี้ ในส่วนของการตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญ (ECL) ว่า ปัจจุบันได้ดำเนินการตั้งสำรองไปเกือบครบถ้วนแล้วโดยเฉพาะกลุ่มลูกหนี้หลัก ซึ่งขณะนี้มีความคืบหน้าในการทยอยจัดเก็บหนี้ได้แล้วกว่า 10 ล้านบาท และยังสามารถลดภาระหนี้จากงานโซลาร์ลงจาก 200 ล้านบาท เหลือเพียง 17 ล้านบาท ส่งผลให้โครงสร้างหนี้ (D/E Ratio) ลดลงอย่างมีนัยสำคัญจาก 1.1 เท่า เหลือเพียง 0.7 เท่า และคาดว่าจะผลประกอบการในไตรมาส 1/2569 จะกลับเข้าสู่ภาวะปกติและมีการทำกำไร ■

ทับทูน

Thun Hoon
Circulation: 100,000
Ad Rate: 752

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: พุธ 11 มีนาคม 2569

ปีที่: 23

ฉบับที่: 5401

หน้า: 9(ซ้าย)

Col.Inch: 20.46

Ad Value: 15,385.92

PRValue (x3): 46,157.76

คลิป: ข่าว-ดำ

หัวข้อข่าว: ITELรีไฟแนนซ์เสริมสภาพคล่องยกระดับองค์กร

ITELรีไฟแนนซ์ เสริมสภาพคล่อง ยกระดับองค์กร

#ITEL #ทับทูน - ITEL เดินหน้าดันรายได้โตตามเป้า 3.6 พันล้านบาท ژیว์แบ็กล็อก 2,628 ล้านบาท มีโครงการอยู่ระหว่างรอผล พร้อมรีไฟแนนซ์เสริมสภาพคล่อง - ยกระดับองค์กรเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานดันโตยั่งยืน

ดร.ณัฐชัย อนันต์ธัมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL ชี้แจงข้อมูลในงานบริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Day) โดยเน้นย้ำถึงทิศทางการดำเนินงานธุรกิจปี 2569 พร้อมเดินหน้าผลักดันรายได้เติบโตตามเป้าหมาย 3,600 ล้านบาท จากปีก่อนอยู่ที่ 2,867 ล้านบาท

พร้อมกันนี้ บริษัทยังได้ดำเนินการปรับโครงสร้างทางการเงิน (Refinance) เพื่อเสริมสภาพคล่อง บริหารต้นทุนทางการเงินอย่างมีประสิทธิภาพ และจัดวางโครงสร้างทุนให้เหมาะสมกับแผนการเติบโตระยะยาวควบคู่กับการขยายศักยภาพเชิงกลยุทธ์ผ่านการจัดตั้ง ITEL Global ร่วมกับ SEAX Global เพื่อรองรับการเชื่อมต่อโครงข่ายระหว่างประเทศ

และเชื่อมโยงศูนย์ข้อมูลขนาดใหญ่ (Hyperscaler Data Center) รวมถึงผู้ให้บริการคลาวด์ระดับภูมิภาค ซึ่งเป็นตลาดที่มีศักยภาพการเติบโตสูงจากการขยายตัวของเศรษฐกิจยุคดิจิทัล

โดยบริษัท มี Backlog 2,628 ล้านบาท (ข้อมูล ณ วันที่ 24 ก.พ. 2569) ซึ่งรวมถึงโครงการจัดหาชุดวิทยุไมโครเวฟพื้นที่ภาคใต้ ของกรมการสื่อสารทหาร กองบัญชาการกองทัพไทย มูลค่ากว่า 100 ล้านบาท อีกทั้งยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างรอพิจารณาผล โครงการ USO เฟส 3 ของ กสทช. ที่จะเป็นแรงสนับสนุนสำคัญต่อการรับรู้รายได้ในช่วงถัดไปอย่างมีนัยสำคัญ

"ปี 2569 จะเป็นปีแห่งการยกระดับทั้งศักยภาพองค์กรและประสิทธิภาพการดำเนินงานของ ITEL เพื่อสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงบนรากฐานที่แข็งแกร่งในทุกมิติ บริษัทกำลังต่อยอดจากจุดแข็งที่มีอยู่ ทั้งคุณภาพโครงข่าย ความไว้วางใจจากลูกค้า และความร่วมมือกับพันธมิตร เพื่อผลักดันองค์กรให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น โดยวางเป้ารายได้ 3,600 ล้านบาท เป็นกรอบการขยายตัวในปีนี้ และหากเป็นไปได้ตามโรดแมป (Roadmap) ที่กำหนดไว้ คาดว่าจะเริ่มเห็นสัญญาณเชิงบวกชัดเจนตั้งแต่ไตรมาส 3 เป็นต้นไป" 🌐

หุ้นอินไซด์ รายวัน HOONINSIDE DAILY Circulation: 5,000 Ad Rate: 50,000	Section: First Section/บริษัทจดทะเบียน วันที่: พุธ 11 มีนาคม 2569 ปีที่: - ฉบับที่: - หน้า: 8(เต็มหน้า) จำนวนหน้า: 1 Ad Value: 50,000 PRValue (x3): 150,000 คลิก: สีสี่ หัวข้อข่าว: ITEL เปิดแผนปี 69 ในงาน Opportunity Day

ITEL

เปิดแผนปี 69 ในงาน Opportunity Day ชูเบ็กล็อก 2,628 ลบ. มั่นใจสัญญาณบวกชัดเจน

ดร.ณัฐชัย อนันต์ริมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ต เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL ชี้แจงข้อมูลในงานบริษัทจดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Day) โดยเน้นย้ำถึงทิศทางการดำเนินธุรกิจปี 2569 พร้อมเดินหน้านำผลิตภัณฑ์ใหม่ตามเป้าหมาย 3,600 ล้านบาท

ชี้แจงผลการดำเนินงานปี 2568 บริษัทมีรายได้รวม 2,867 ล้านบาท พร้อมทั้งมีการรับรู้รายการตั้งสำรองตามมาตรฐานบัญชี TFRS 9 ซึ่งช่วยเสริมความแข็งแกร่งด้านการบริหารความเสี่ยงทางการเงิน ขณะที่โครงสร้างรายได้หลักยังคงแข็งแกร่งและสมดุล จากธุรกิจงานติดตั้งโครงข่ายให้แก่อุปกรณ์ภาคครัวเรือนและเอกชน 1,370 ล้านบาท ธุรกิจให้บริการโครงข่ายความเร็วสูง 1,278 ล้านบาท และธุรกิจบริการพื้นที่ดาต้าเซ็นเตอร์ 102 ล้านบาท ซึ่งสะท้อนฐานรายได้ประจำที่มั่นคงและมีความสามารถในการรักษาฐานลูกค้าในระยะยาว พร้อมกันนี้ บริษัทยังมีรายได้จากธุรกิจเครื่องมือทางการแพทย์ 74 ล้านบาท และรายได้อื่น 43 ล้านบาท ที่ช่วยเพิ่มความหลากหลายให้โครงสร้างรายได้ ทำให้ภาพรวมธุรกิจยังคงเดินหน้าอย่างมั่นคงและมีทิศทางการเติบโตในระยะยาว

พร้อมกันนี้ บริษัทยังได้ดำเนินการปรับโครงสร้างทางการเงิน (Refinance) เพื่อเสริมสภาพคล่อง บริหารต้นทุนทางการเงินอย่างมีประสิทธิภาพ และจัดวางโครงสร้างทุนให้เหมาะสมกับแผนการเติบโตระยะยาว ควบคู่กับการขยายศักยภาพเชิงกลยุทธ์ผ่านการจัดตั้ง ITEL Global ร่วมกับ SEAX Global เพื่อรองรับการเชื่อมต่อโครงข่ายระหว่างประเทศ และเชื่อมโยงศูนย์ข้อมูลขนาดใหญ่ (Hyperscaler Data Center) รวมถึงผู้ให้บริการคลาวด์ระดับภูมิภาค ซึ่งเป็นตลาดที่มีศักยภาพการเติบโตสูงจากการขยายตัวของเศรษฐกิจดิจิทัล

สำหรับปี 2569 บริษัทตั้งเป้ารายได้ 3,600 ล้านบาท โดยมี Backlog 2,628 ล้านบาท (ข้อมูล ณ วันที่ 24 กุมภาพันธ์ 2569) ซึ่งรวมถึงโครงการจัดหาชุดวิทยุไมโครเวฟพื้นที่ภาคใต้ ของกรมการสื่อสารทหารกองบัญชาการกองทัพไทย มูลค่ากว่า 100 ล้านบาท อีกทั้งยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างรอพิจารณาผล โครงการ USO เฟส 3 วงกสทช. ที่จะเป็นแรงสนับสนุนสำคัญต่อการรับรู้รายได้ในช่วงถัดไปอย่างมีนัยสำคัญ

พร้อมกันนี้ บริษัทได้เสริมรากฐานองค์กรครั้งสำคัญ ด้วยการแต่งตั้ง "พลอากาศเอก ประจิน จั่นตอง" เข้าดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัท ในฐานะกรรมการอิสระ พร้อมควบตำแหน่งสำคัญ ได้แก่ ประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง กรรมการตรวจสอบ กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน และกรรมการกำกับดูแลกิจการ มีผลตั้งแต่วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2569 เพื่อยกระดับบรรษัทภิบาลและเสริมความแข็งแกร่งด้านบริหารความเสี่ยง รองรับการเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืนในอนาคต

ดร.ณัฐชัย ย้ำว่า "ปี 2569 จะเป็นปีแห่งการยกระดับทั้งศักยภาพองค์กรและประสิทธิภาพการดำเนินงานของ ITEL เพื่อสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงบนรากฐานที่แข็งแกร่งในทุกมิติ บริษัทกำลังต่อยอดจากจุดแข็งที่มีอยู่ ทั้งคุณภาพโครงข่าย ความไว้วางใจจากลูกค้า และความร่วมมือกับพันธมิตร เพื่อผลักดันองค์กรให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น โดยวางเป้าหมายรายได้ 3,600 ล้านบาทเป็นกรอบการขยายตัวในปีนี้ และหากเป็นไปตามโรดแมป (Roadmap) ที่กำหนดไว้ คาดว่าจะเริ่มเห็นสัญญาณเชิงบวกชัดเจนตั้งแต่ไตรมาส 3 เป็นต้นไป"

